

NYHETER FRÅN UF ÖREBRO februari 2022

- UF-gallerian
- Kalender 2021/2022
- Mässan inställd
- UF:s hemsida och sociala medier
- Säljtillfällen
- UF-året – fördjupning/moment
- Boka oss för information
- Utbildningar och information
- Stipendier
- UF-kontoret



Sverige EM guld i handboll!

UF-GALLERIAN

UF-gallerian ger säljtillfälle!

Passa på att använda denna kanal för att sälja era produkter! Den ska ses som ett skyltfönster för UF-företagen och en säljmöjlighet. Läs mer längre ner.

KALENDER 2021/2022

Se viktiga datum till höger. Finns också på hemsidan, så kolla där med jämna mellanrum, det kan ske förändringar. Det går också att ladda ner hela vår översiktskalender över UF-året för elever och lärare från hemsidan.

Regional UF-mässa

På grund av rådande Covid restriktioner så tog vi beslutet att vi tyvärr ställer in mässan som var planerad den 11 mars. Vi kommer att i möjligaste mån erbjuda andra säljtillfällen under våren. Det kommer Information på hemsidan och på Instagram.

VIKTIGA DATUM LÄSÅR 2021/2022

Hösten 2021 – se tidigare Nyheter

Våren 2022

Januari

18 jan

Ekonomiutbildning för UF-lärare

20 jan

TRE-fika med UF:

Bryggan mellan UF-Näringsliv,
se länk på hemsidan

21 jan

Deadline tävling "Digital närvaro"

Februari

4 feb

Deadline för inlämning av tävlings-
bidrag för samtliga tävlingar

Mars

2, 4 mars

Tävlingsdagar

3 mars

Webbinarium Fas 3:
Avveckla, se länk på hemsidan
TRE-fika med UF:

23 mars

Avveckla UF-företaget, länk se
hemsidan

april

Maj

23–24 maj

Inför SM – datum kommer

SM i UF företagande, mer
information kommer

20 maj

Deadline Årsredovisning

24 maj

Deadline rapportera in obl. Mo-
ment, tilläggsmoment och intygs-
berättigade

Juni

17 juni

"Lärrarwrap" datum kommer

UF-året stänger

UNG FÖRETAGSAMHETS HEMSIDA OCH SOCIALA MEDIER

Hemsidan är en viktig kanal för oss för att nå ut med information till UF-lärare och UF-elever, även externa intressenter. Där finns mycket som är viktigt att känna till; processutbildningens innehåll, hjälpmedel, information, partner erbjudanden, utbildningstillfällen, föreläsningar mm. Så minst en gång per vecka bör man gå in och titta på sidan för att se vad som är på gång. Som inloggad hittar man **Dokument** under fliken Utbildningar där det finns mallar, exempel på affärsplaner, faktura mallar, information från Skatteverket mm. Att finnas med på den "digitala säljplatsen" **UF-gallerian** på hemsidan ger er möjlighet till försäljning – anmäl er gärna till den!

Följ oss på Instagram– där händer det grejer hela tiden! Kan vara inbjudningar, intervjuer, korta filmer, tips och nyheter.

SÄLJTILLFÄLLEN

Säljtillfälle

För att få ett intyg på att man har drivit och genomfört ett UF-år så är ett av momenten att genomföra minst två sältillfällen under året.

Ett godkänt sältillfälle omfattar interaktion och aktivt agerande i möte med en kund, där syftet är du ska lära dig att möta kunden. Försäljning kan även ske via webb, Instagram eller annan digital kanal men det krävs att du har en interaktion med kunden. Två försäljningar vid ett tillfälle (ex en julmarknad) räknas som ett tillfälle. Du måste inte lyckas med att sälja för att det ska räknas som ett sältillfälle. Ett sältillfälle kan också vara att lyckas sälja in en ej färdig produkt till exempelvis finansierare. Insamling av riskkapital räknas *inte* som ett sältillfälle.

Läs mer på hemsidan (inloggat läge) <https://ungforetagsamhet.se/internal/obligatoriska-moment>

För att få tips kring hur UF-företagen kan hitta andra säljmöjligheter så kan man följa UF-läraren **Lena Dahlin**, som har en blogg på LinkedIn där hon under året ger tips i de olika UF-fasererna. Just nu ligger det mycket bra tips på säljsätt i bloggen – följ henne där!

<https://www.lenadahlin.se/>

UF-gallerian

UF-gallerian är en marknadsplats som ger säljmöjlighet för UF-företagen.

Man ska se det som ett skyltfönster för UF-företagen som vi på Ung Företagsamhet kommer att marknadsföra på flera sätt. Man väljer själv som UF-företag att vara med i gallerian och då ska man också uppfylla vissa krav. Allt om hur det går till finns att läsa på hemsidan under Mitt UF-företag.

I gallerian så sker all försäljning genom UF-företagets egna försäljningskanaler och här vill vi tipsa om Vismas kostnadsfria webbshop för UF-företagare. Ung Företagsamhet blir inte en del av försäljningskedjan utan kunden handlar av eleverna som själva har fullt ansvar för försäljningen och är då en del av konsumentköpkedjan och inkluderas av konsumentköplagen. Det finns en nationell sida med alla anmälda UF-företag och en för varje region i Sverige – så gå in och kika på UF-gallerian Örebro!

FÖRDJUPNING/MOMENT UNDER UF-ÅRET

Fördjupningsområde

Fördjupa sig inom ett specifikt område under UF-året kan man som UF-företag välja. Fördjupningsområdena genomförs på företagsnivå. Om ett UF-företag vill genomföra en fördjupning under sitt UF-år så väljer de område i samråd med sin lärare. Om fördjupningsområdet genomförs med godkänt resultat kommer det att synas på intyget. Det är läraren som bedömer om ett område är godkänt eller inte.

Ung Företagsamhet har tagit fram beskrivningar av **nio olika fördjupningar** som UF-företag kan välja emellan. I beskrivningen av ett område ges förslag på olika moment som ett fördjupningsområde kan bestå av. Alla dessa moment behöver inte täckas in för att UF-företaget ska ha klarat av fördjupningsområdet. Ett UF-företag kan till exempel lägga ner extra mycket engagemang och arbete inom något eller några av momenten som nämns och det är i sig tillräckligt. Det kan också vara så att de arbetar lite mindre med desto fler moment. Den totala insatsen ska bedömas som en kvalitativ fördjupning.

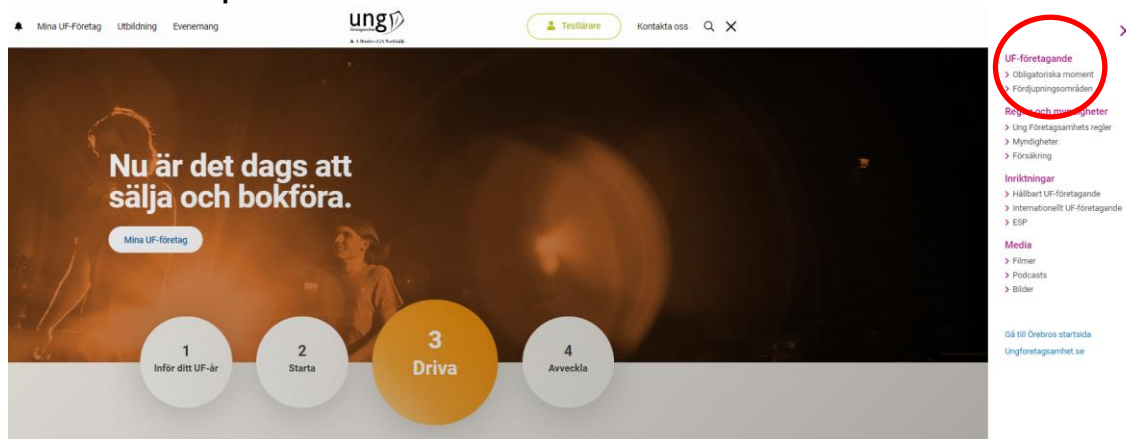
Fördjupningsområdena är:

Hållbart företagande	Internationalisering
HR & organisation	Produktutveckling och innovation
Yrkesskicklighet och hantverk	Deltagande på mässor/evenemang
Kommunikation och marknadsföring	Fördjupad ekonomi
Utökad näringslivskontakt	

Läs beskrivningen av innehållet i fördjupningarna på hemsidan:

<https://ungforetagsamhet.se/internal/fordjupningsomraden-0>

Här hittar du det på hemsidan



Moment obligatoriska

Processutbildningen UF-företagande innehåller fem obligatoriska moment som ska genomföras under UF-året. Det är Registrering-Möte med Rådgivare-Affärsplan-Säljtillfällen-Årsredovisning. Läs mer om dem på hemsidan (se bild ovan).

Det är du som UF-handledare som godkänner och bockar i att UF-företaget har genomfört momenten. För att ni (du och dina UF-elever) ska kunna se och följa hur det går i processutbildningen så är det bra att du bockar i de moment som är klara.

Vi på UF vill hjälpa till så Douglas och Hugo följer samtidigt upp detta genom hemsidan, på UF-företagens företagskort. Så bocka i redan nu de moment som är klara 😊

INFORMATIONSPASS

Du som handledare för UF-elever kan boka in olika informationspass till dina UF-företag.

Marknadsföring/sälj

Tips på hur man marknadsför sig och hittar säljtillfällen.

Avveckling av UF-företaget

Digital årsredovisning och lite mer om vad som ingår i fasen avveckla.

Boka här: douglas.oscarsson@ungforetagsamhet.se

Webbinarium om Avvecklingsfasen för dig som UF-lärare, den 3/3, anmäl dig till: rose-marie.drehmer@ungforetagsamhet.se

UTBILDNING- OCH INFORMATION FÖR LÄRARE

Webbenarier inför UF-årets faser

UF Örebro har kortare utbildning/information inför varje fas under UF-året. Vi sänder andra torsdagen i sept, okt, nov och mars. Du hittar mer information och länk till passet under Evenemang, i inloggat läge.

Nästa pass är **Avveckla fasen, 3/3**.

Projektledarutbildning

Projektledning från start till slut – genom PMIEF. Utbildningen lanseras i höstas.

Denna utbildning är tänkt för UF-lärare samt elever som är intresserade av projektledning och vill få en viktig framtidskompetens. Elever som genomför den får med den i sitt intyg efter UF-året.

TRE-fika med UF (teamsträffar)

För att kunna ge er uppdaterad information och inspiration så fortsätter vi med våra digitala *TRE-fika med UF!* Under ca 30 minuter "fika" vi tillsammans med er UF-lärare ett antal gånger under året. Vi har olika teman på passen för att ge tips och information, och ni som lärare ska också kunna dela med er av era erfarenheter.

TRE-fika gör vi tillsammans med våra kollegor i "Mitt regionen" (Dalarna, Gävleborg, Värmland och Västmanland). Vill du **nätverka** med andra UF-lärare i "Mitt regionen" gå med i FB-gruppen *UF Lärare - Region Mitt*

Så här ser programmet ut, mer information och länk hittar ni under Evenemang i inloggat läge.

Affärsidéer 13/9

Rådgivare 12/10

Marknadsföring 17/11

Bryggan UF-Näringsliv 20/1

Avveckla UF-företaget 21/3

FÖR ELEVER

För att ge dig som UF-elev ett bra UF-år erbjuder UF Örebro fysiska och digitala inslag och aktiviteter under året. Följ oss på hemsidan och sociala medier för att alltid vara uppdaterad. Saker att boka in redan nu

Projektledarutbildning

Projektledning från start till slut – genom PMIEF. Denna utbildning är tänkt för både UF-lärare samt elever som är intresserade av projektledning och vill få en viktig framtidskompetens. Elever som genomför den får med den i sitt intyg efter UF-året.

Ha koll på vad som händer i:

OKTOBER	Digital Kickoff, 8 oktober
NOVEMBER	Säljtillfälle "Haga marknad"
DECEMBER	Säljtillfälle Julmarknad Vågen Gallerian
JANUARI	Tävlingen Digital närvaro – deadline, se kalendern, anmälan till mässan
FEBRUARI	Tävlingar – deadline, se kalendern
MARS-April	Säljtillfällen på olika sätt – information kommer
April-Maj	Avveckla UF-företaget

EGERYDSSTIPENDIET

Vi på Ung Företagsamhet i Örebro har tillsammans med Egeryds Fastigheter tagit fram ett stipendium som vi har valt att kalla Egerydsstipendiet. Detta är en unik möjlighet för Örebro läns UF-företagare som vill driva sitt UF-företag vidare efter läsårets slut eller driva företag med en annan idé. De är med och tävlar om vinster upptill 50 000 kr!

Mer information kommer på hemsidan mer information kommer på hemsidan och i våra sociala medier inom kort. **Tipsa dina elever redan nu!**

UF-KONTORET

Lite förändringar har skett på UF-kontoret. Adam har slutat efter närmare tre år hos oss för att gå vidare till nya spännande utmaningar.

Nu på kontoret är Hugo Hultqvist! Han började hos oss den 1 februari och har jobbat på Jacobssons möbler som lagerchef. Hugo kommer att tillsammans med Douglas att jobba med UF- eleverna och en del med våra läromedel på grundskolan.

Vi hälsar Hugo varmt välkommen till oss!

Hör av er till oss!

Boka möte – bolla idéer - få hjälp och stöd – vill ni driva företaget vidare?

Ida, Rose-Marie, Douglas, Hugo

Följ oss!



www.ungforetagsamhet.se/orebro



facebook.com/ungforetagsamhetorebrolan



[@uforebrolan](https://instagram.com/uforebrolan)