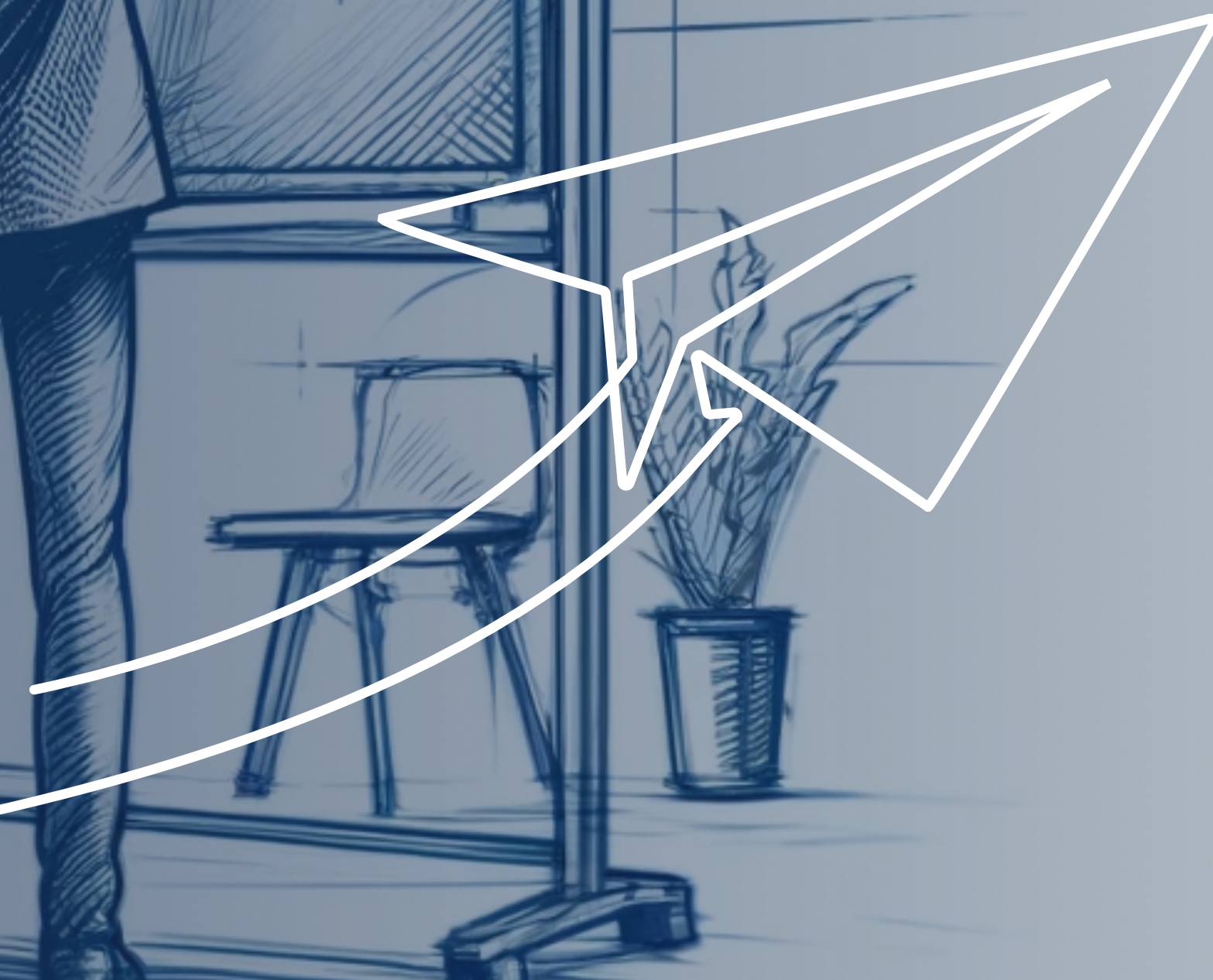


Business Model Canvas

*Få igång entreprenörernas
(elevernas)
affärsplansskrivande*



Samskapande inledning

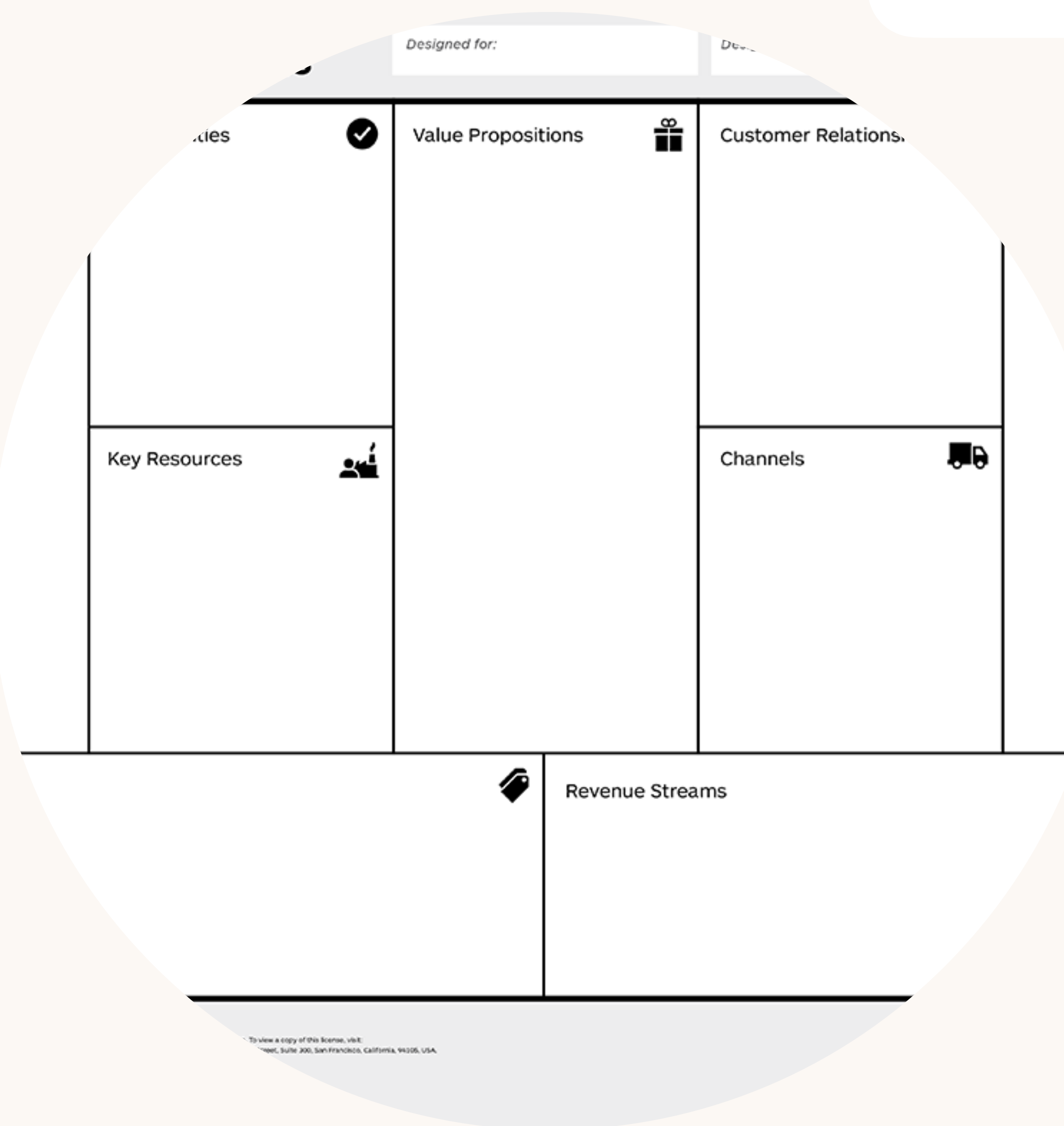
Samtala kring bordet om vad affärsmodell är för något?



Syfte

Att praktiskt få bekanta sig med ”modellen” Business Model Canvas

Samt att få svar på frågan vad kopplingen mellan Mike Tyson och en affärsplan är.....



Affärsmodell inte affärsplan

“Everybody has a plan until they get punched in the face”

Mike Tyson



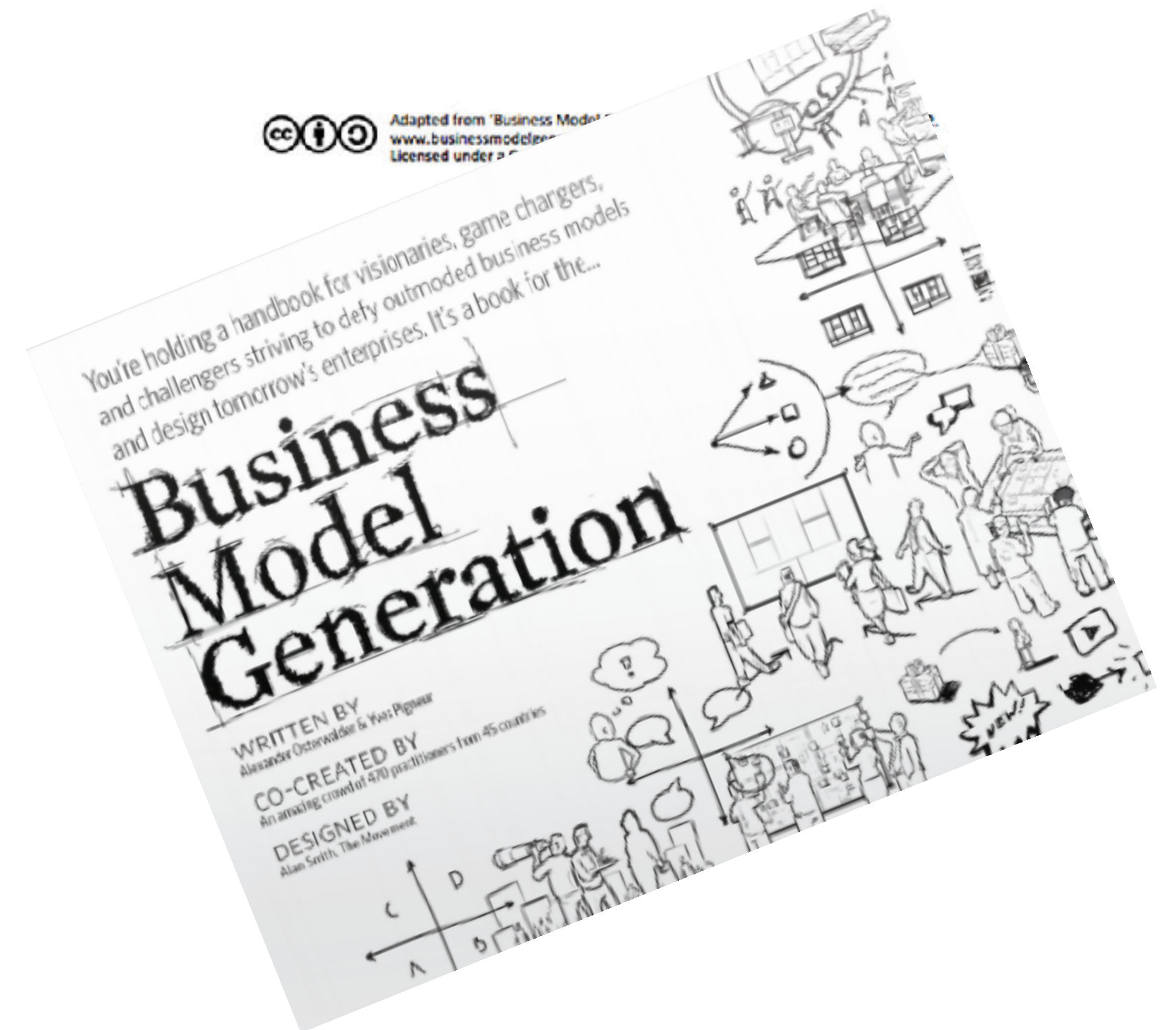
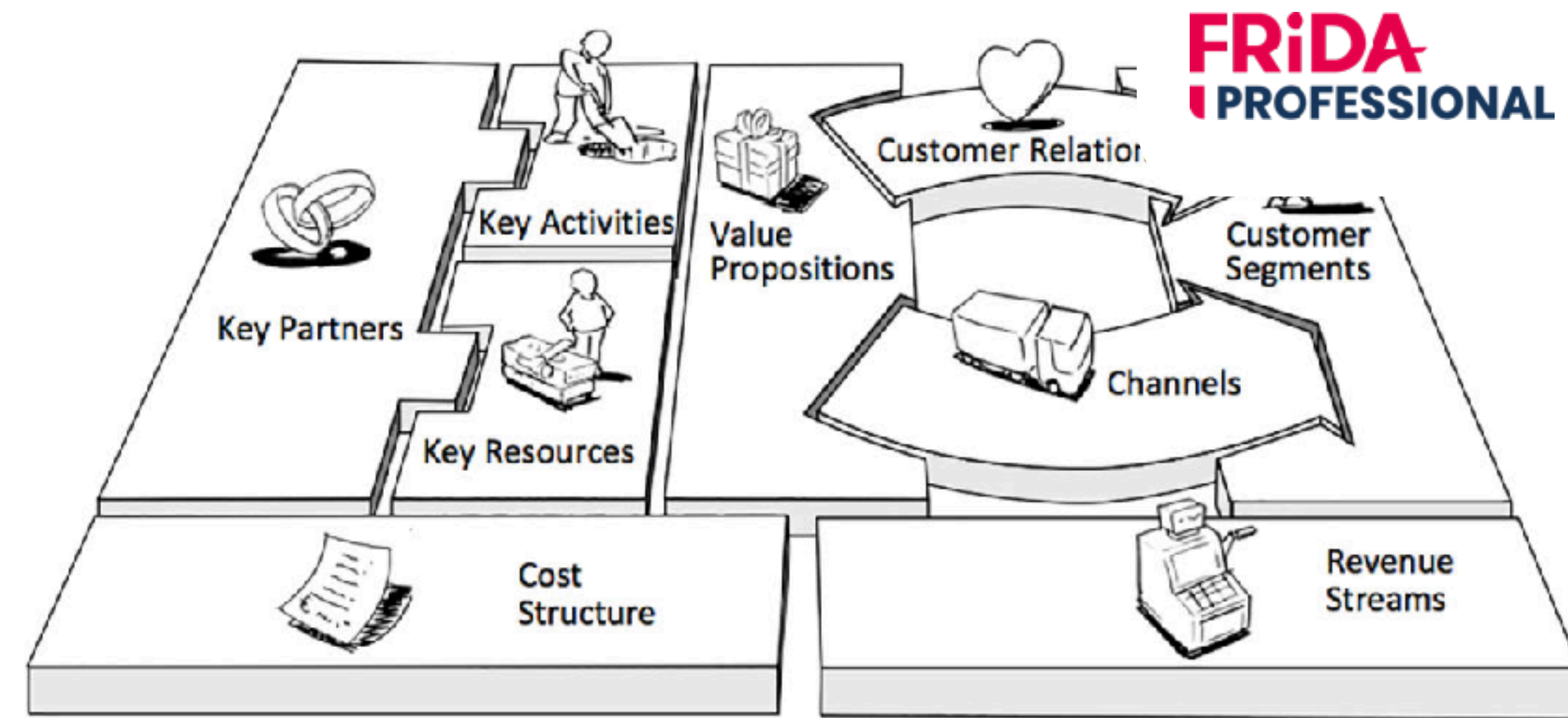
“Business plan: A document investors make you write that they won’t read.”

Steve Blank, Entrepreneur, Investor,
Stanford University Adjunct Professor



Business Model Canvas

Business Model Canvas är framtagen av Alexander Osterwalder och är en visuell plan över olika delar som utgör ett företags affärsmodell, dvs. hur företaget skapar, levererar samt fångar värde.



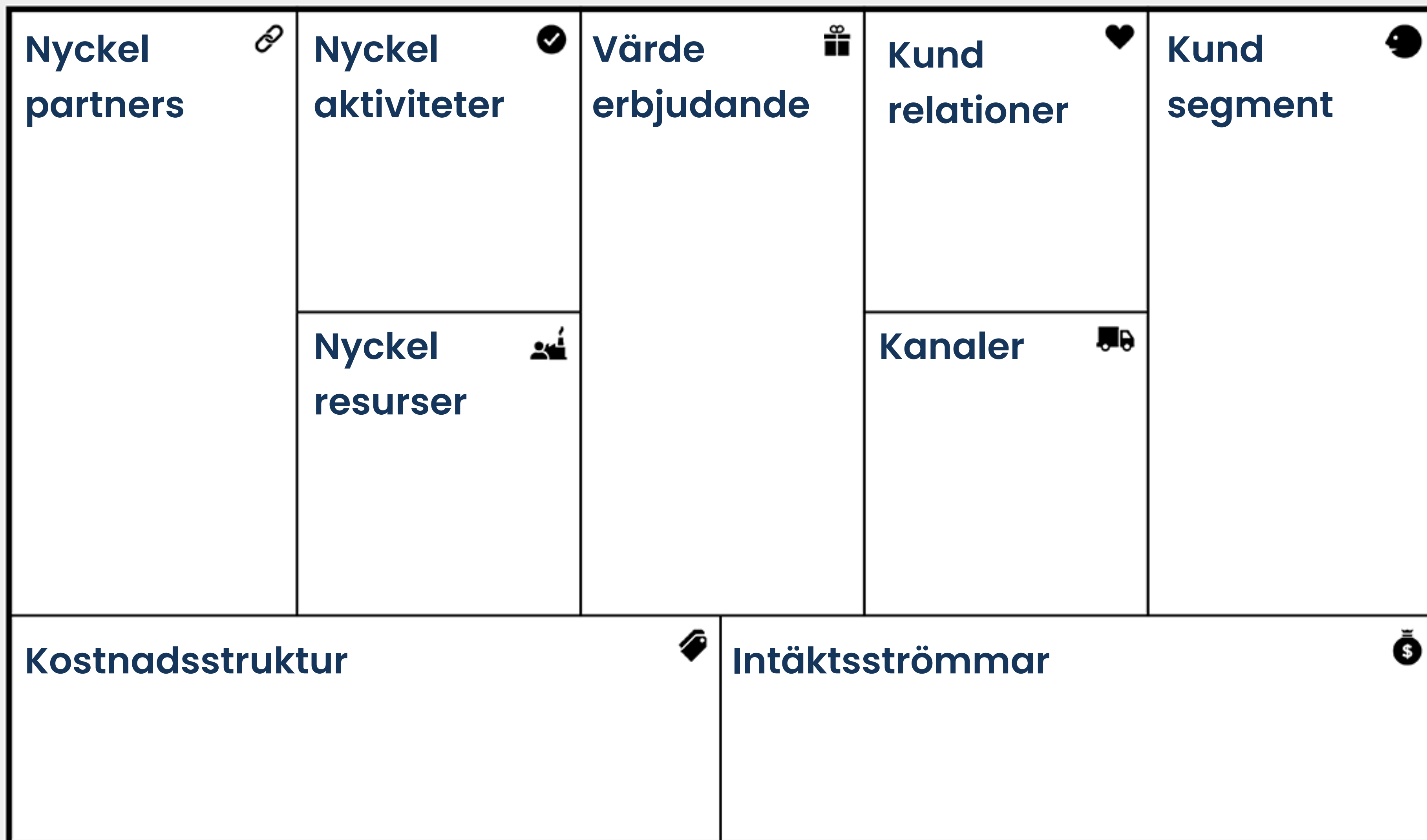
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



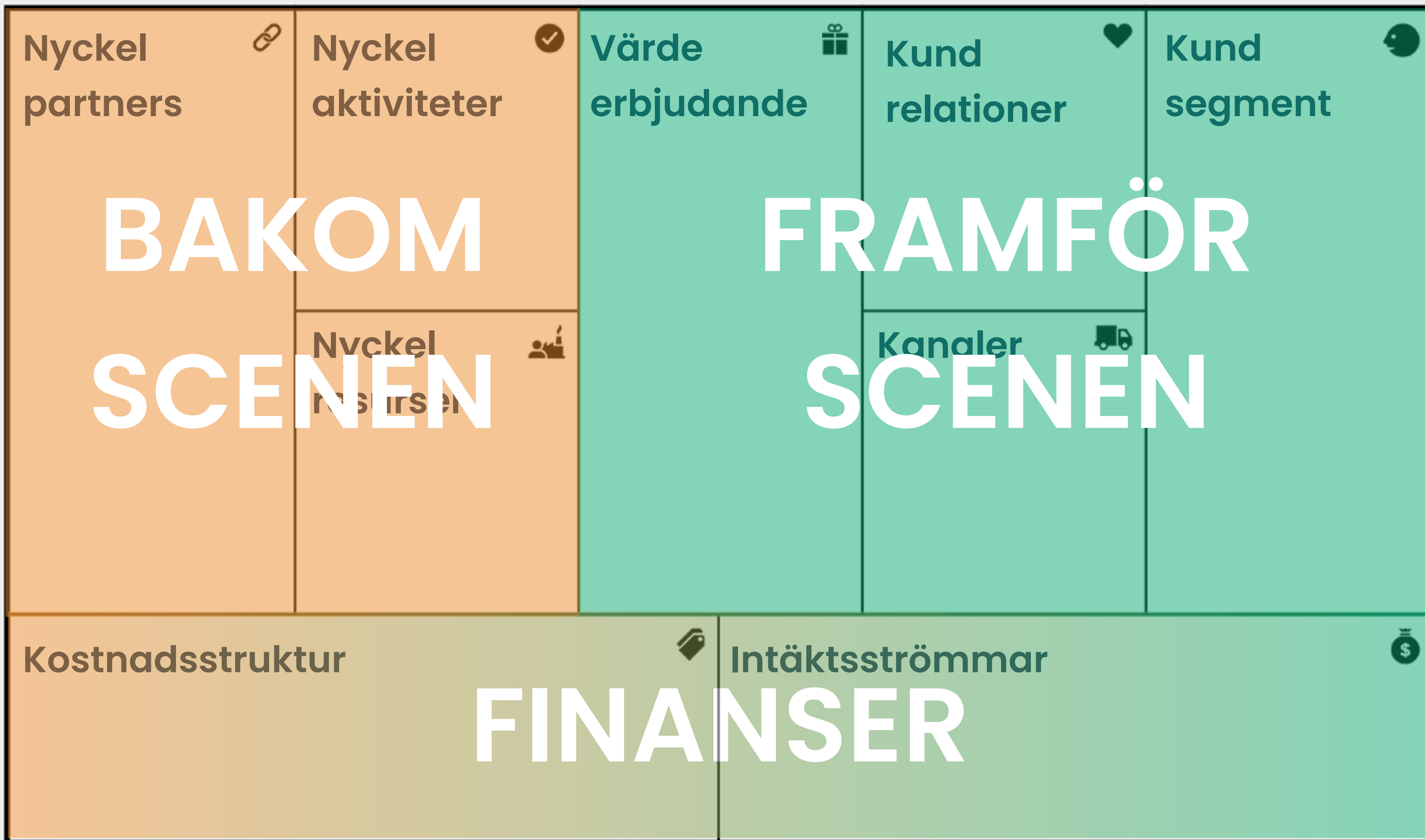
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



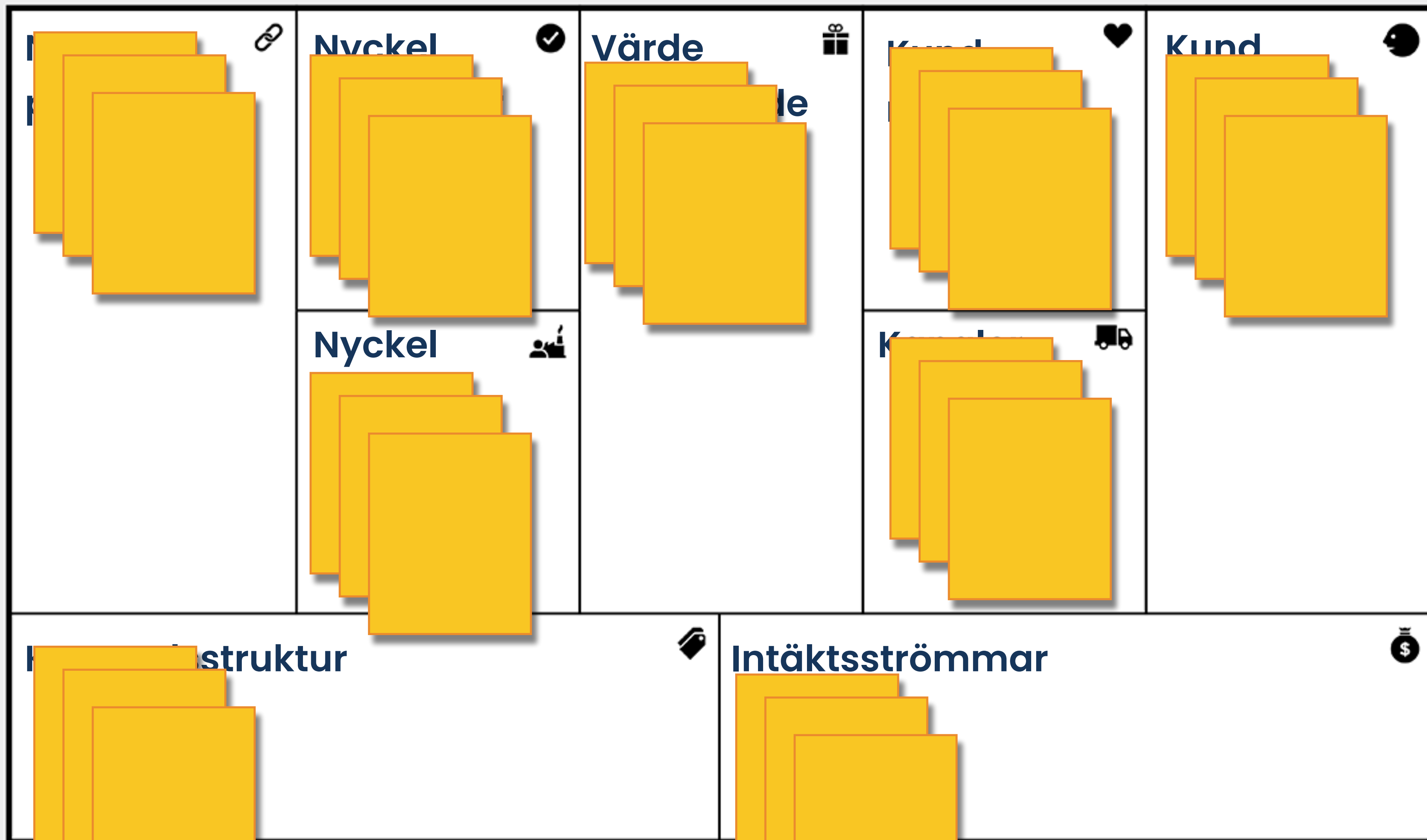
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

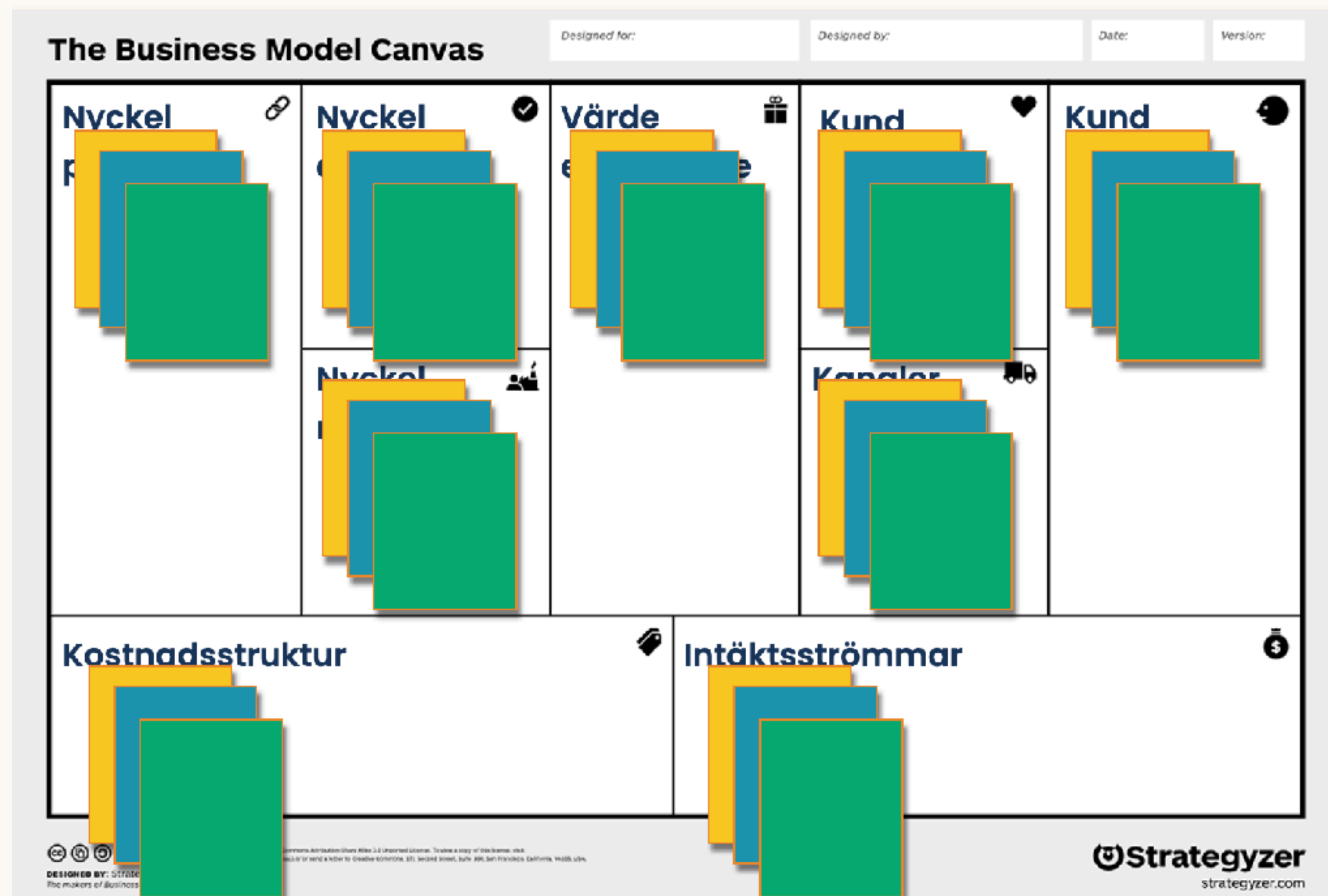
Version:



DESIGNED BY: Strategyzer
The makers of Business Model Generation and Strategyzer

Under a Creative Commons Attribution-ShareAlike 3.0 Unported License. To view a copy of this license, visit <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/> or send a letter to Creative Commons, 171 Second Street, Suite 300, San Francisco, California, 94105, USA.

Jobba med flera olika "case" och separera med olika färger på post-it lapparna



Post-it note life hack

Dra inte underifrån

Dra från sidan



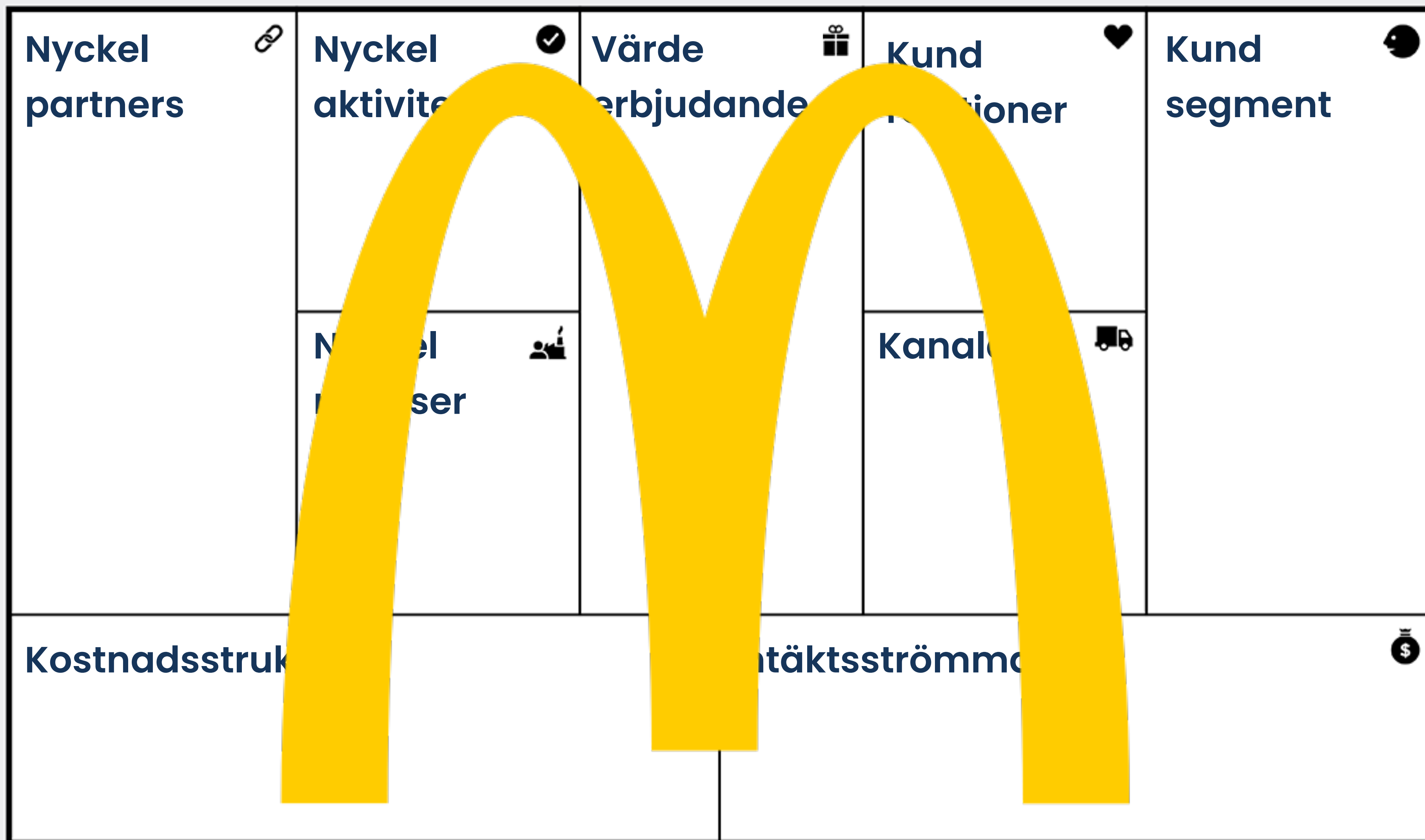
The Business Model Canvas

Designed for:

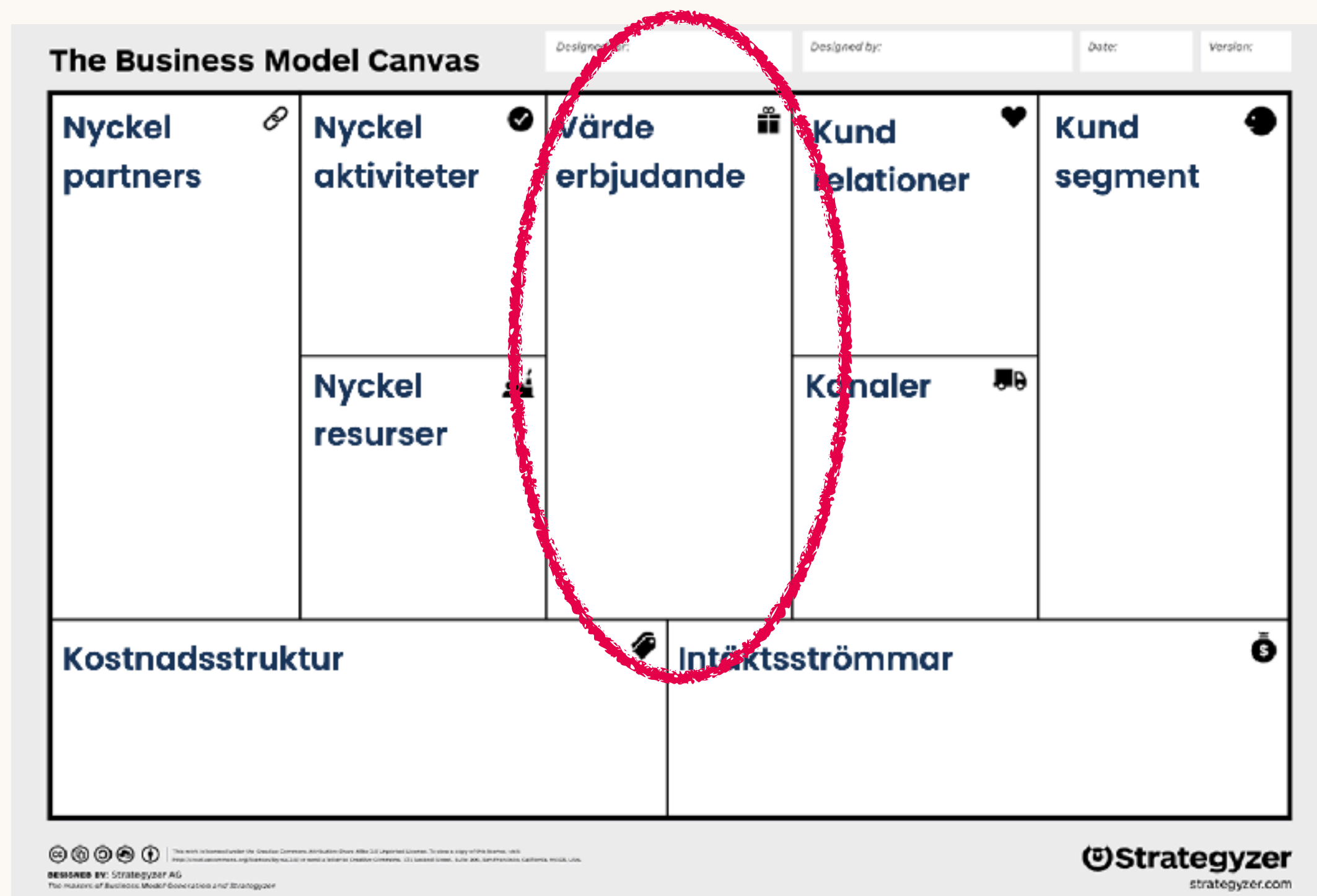
Designed by:

Date:

Version:



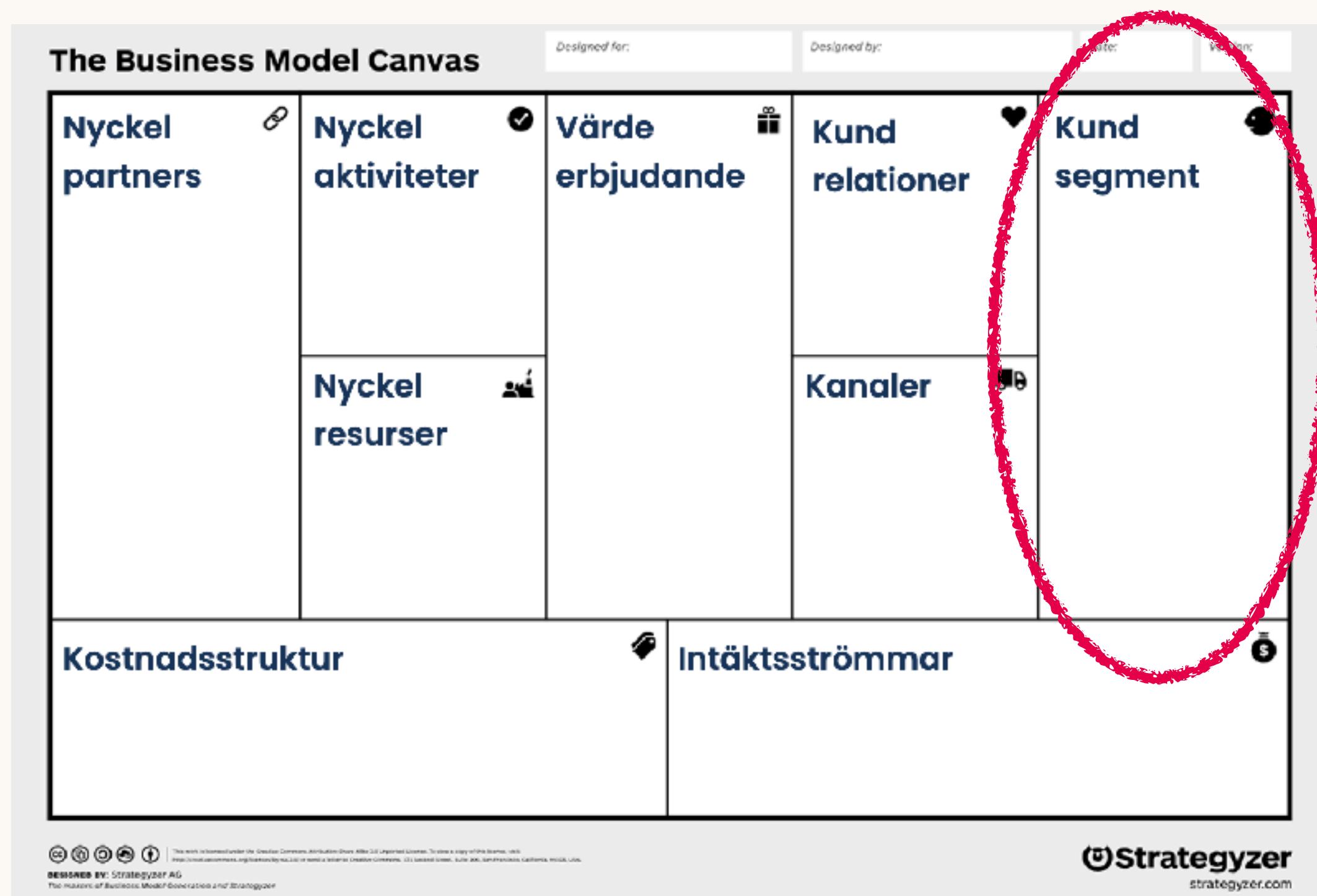
Affärsmodell – Värdeerbjudande



Vilket värde är det ni ger / levererar till era kunder, vilket problem är det ni försöker lösa, vilka behov är det ni försöker att tillfredsställa och på vilket sätt?

”Tillgång till unika boenden och upplevelser”

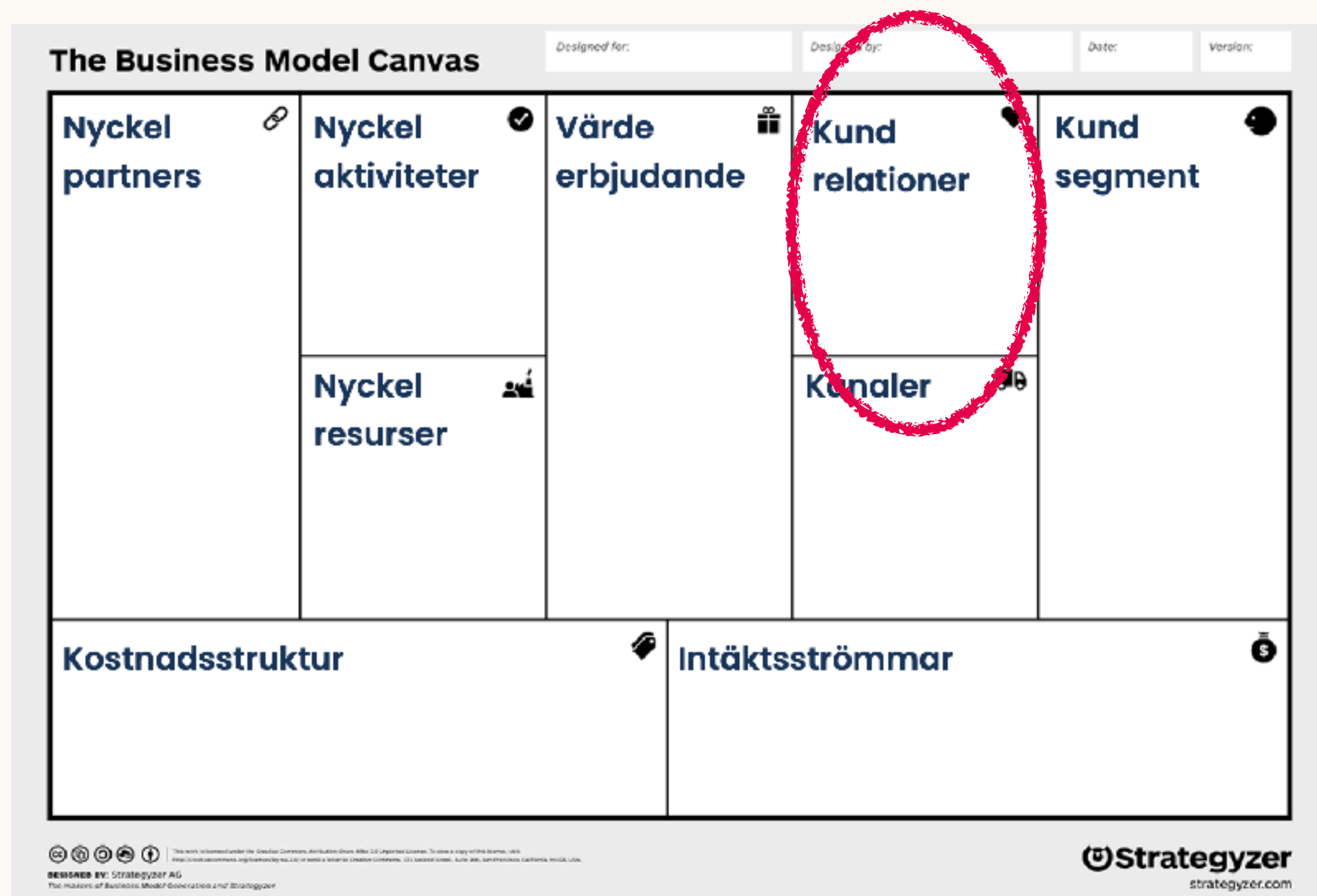
Affärsmodell – Kundsegment



Vilka olika grupper av kunder är det ni avser att skapa värde för, vilka är era viktigaste kunder, vad behöver de, vad uppskattar de, nisch eller massmarknad?

”Fritidsresenärer, affärsresenärer, familjer”

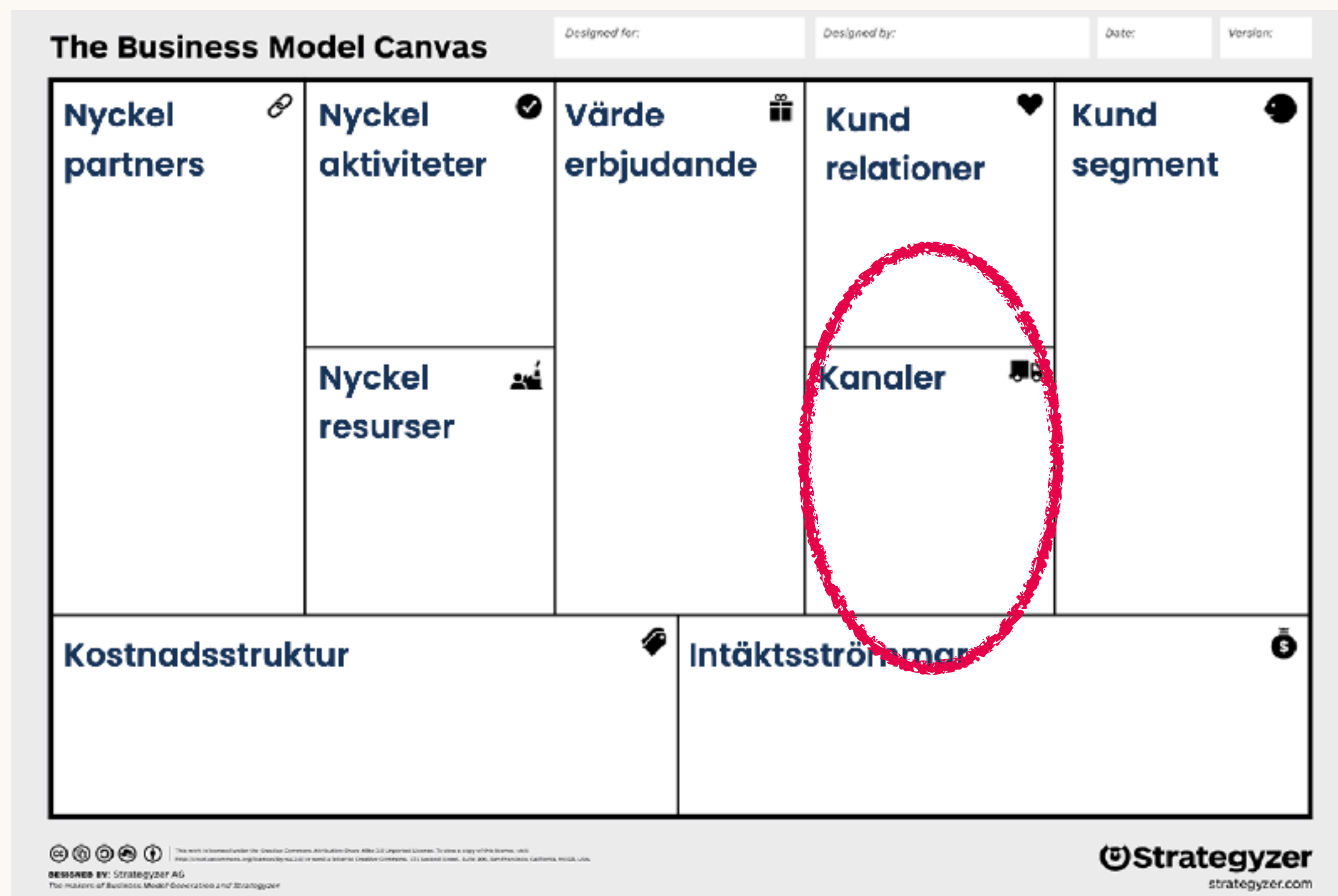
Affärsmodell – Kundrelationer



Vilken typ av relation har ni med era kunder, hur interagerar ni med era kunder, skiljer det mellan olika kundsegment?

”Egenbetjäning, personliga rekommendationer, kundsupport”

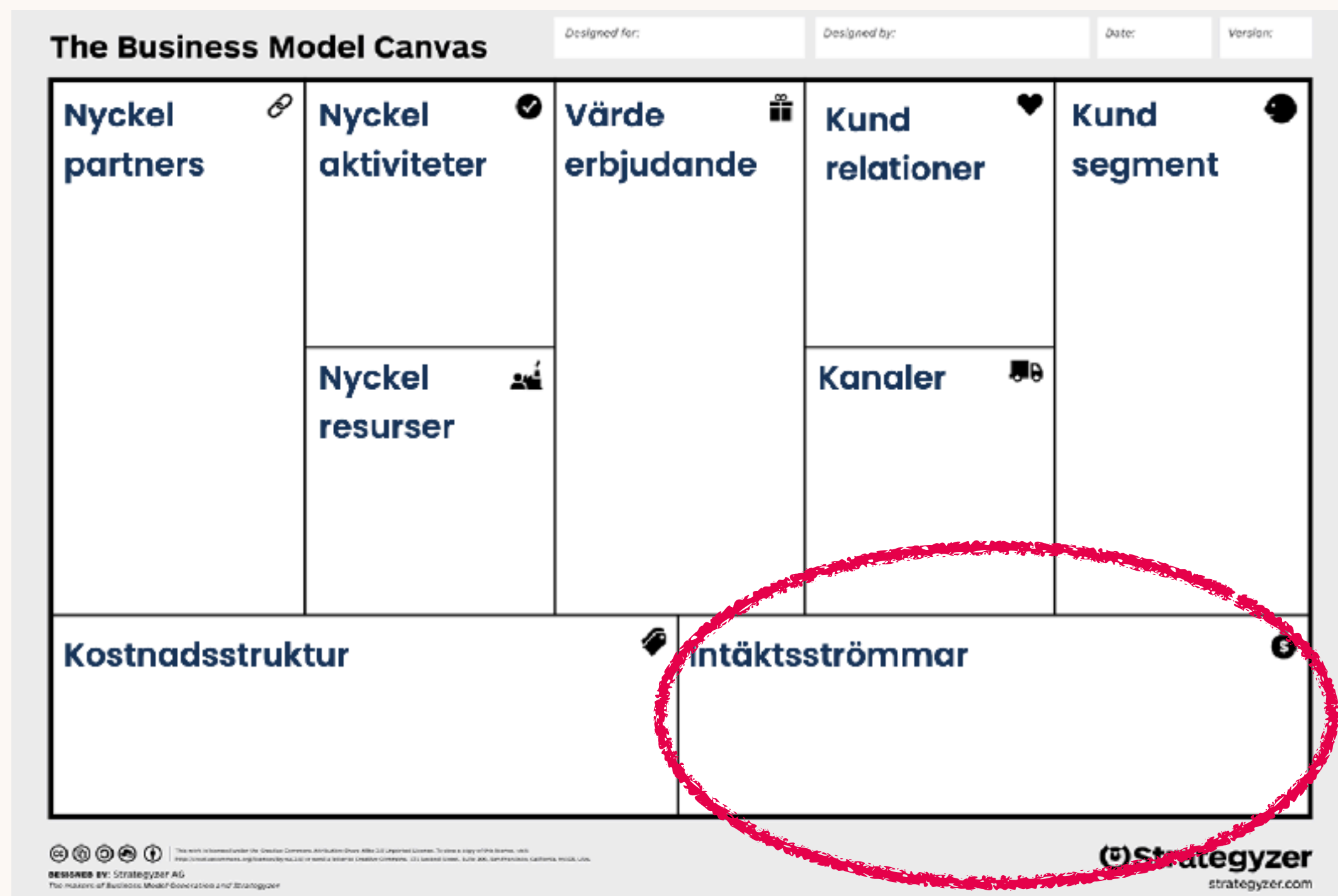
Affärsmodell – Kanaler



Hur kommunicerar med och når era kunder för att leverera ert värdeerbjudande?

”Hemsida, app”

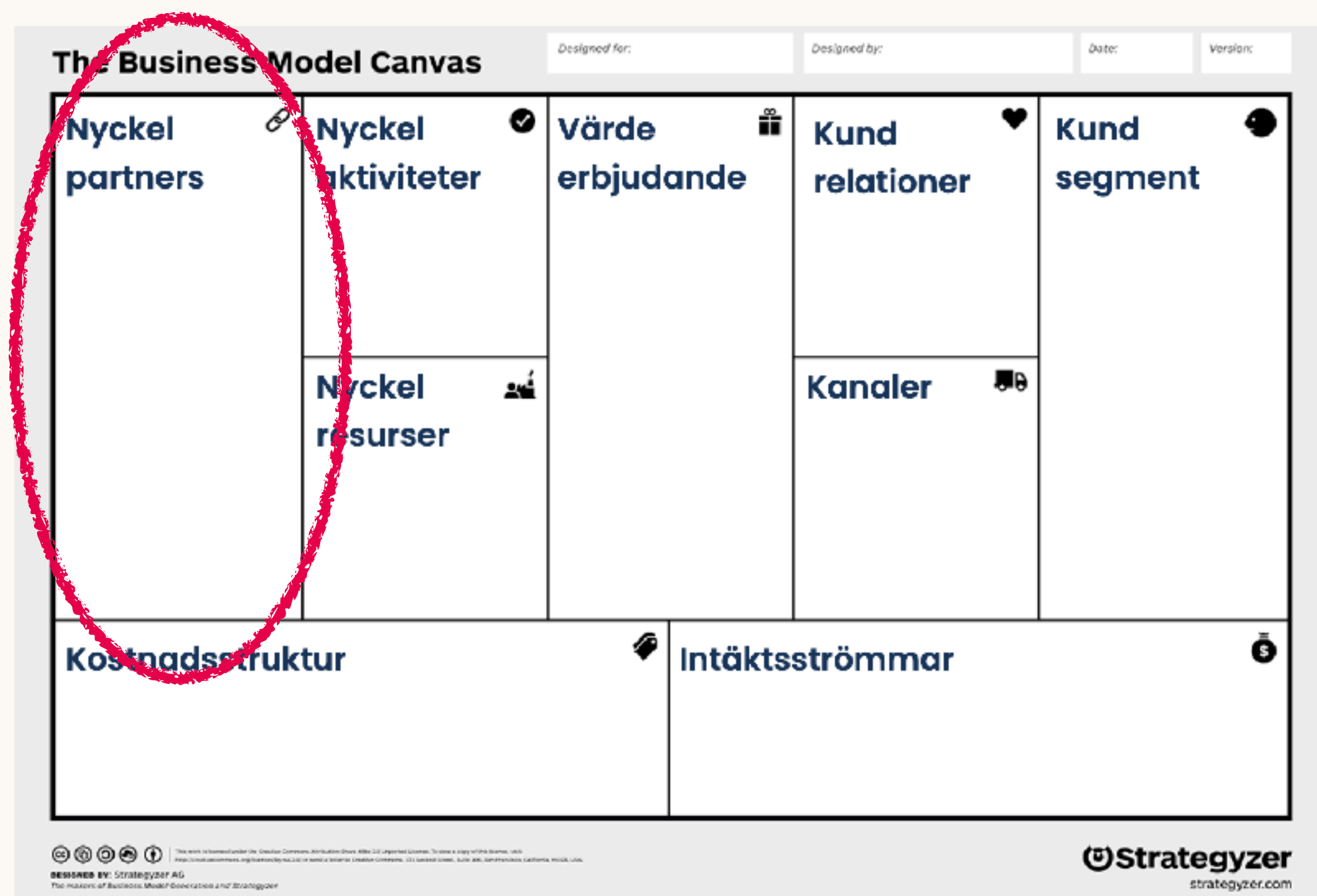
Affärsmodell – Intäktsströmmar



På vilket sätt genererar ert värdeerbjudande pengar till ert företag, finns det flera sätt, hur ser prisstrategin ut?

”Avgifter”

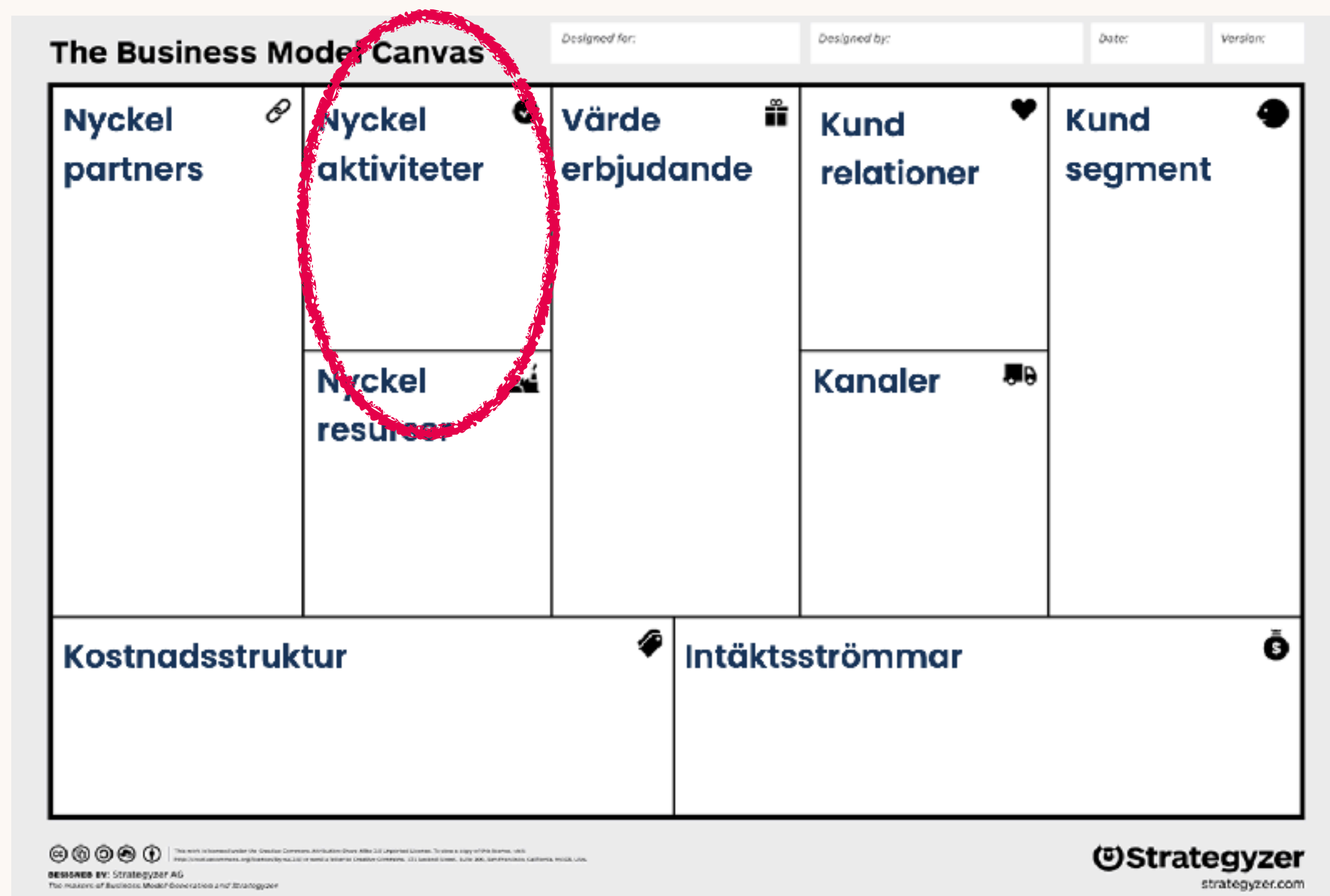
Affärsmodell – Nyckelpartners



Vilka är era nyckelpartners, vilka är era viktigaste leverantörer, vilka resurser är det ni får från dessa?

”Fotografer, försäkringsbolag”

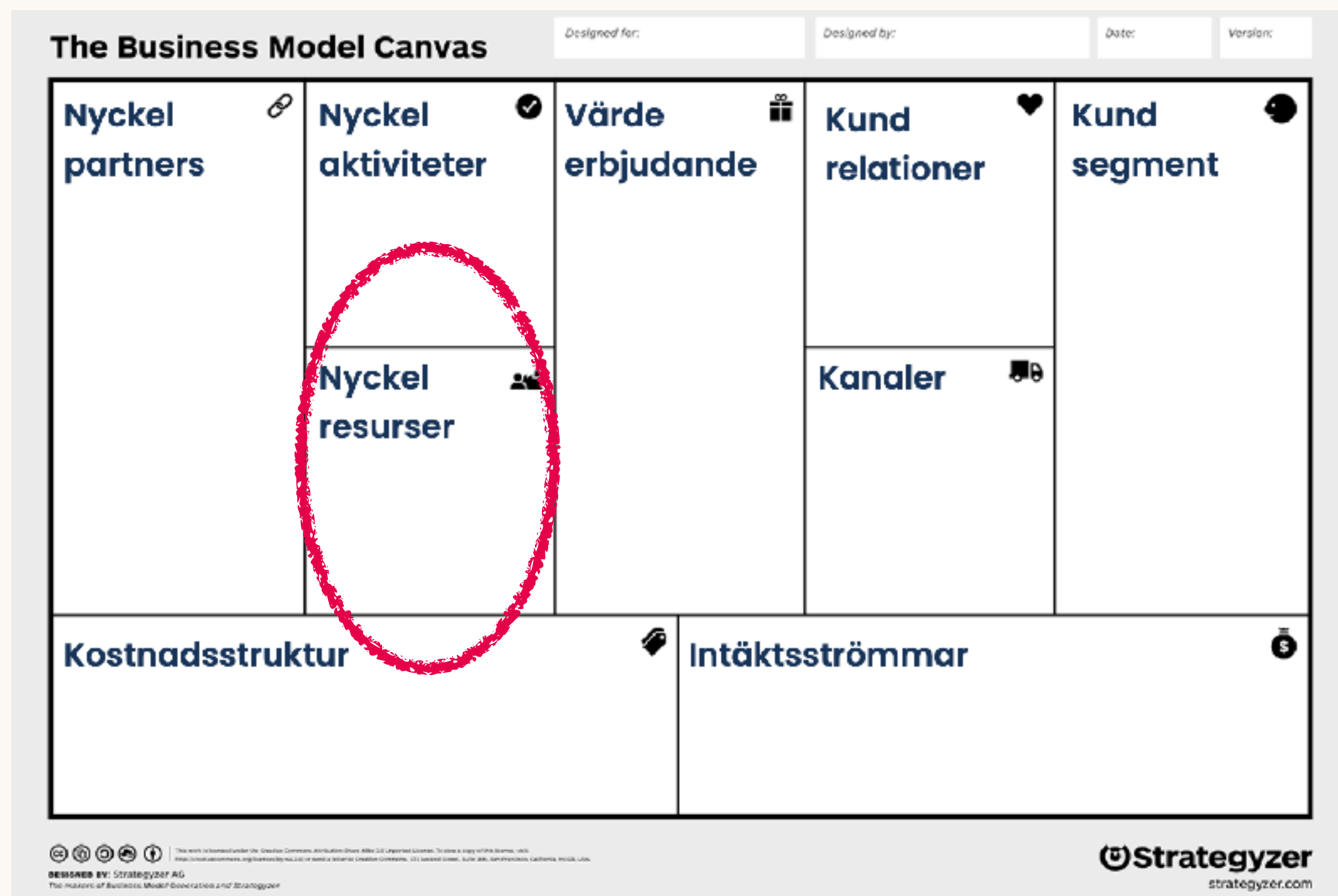
Affärsmodell – Nyckelaktiviteter



Vilka aktiviteter är det ni måste vara "bäst på" för att leverera ert värdeerbjudande så att er affärsmodell fungerar?

"Utveckling av plattform, kundsupport"

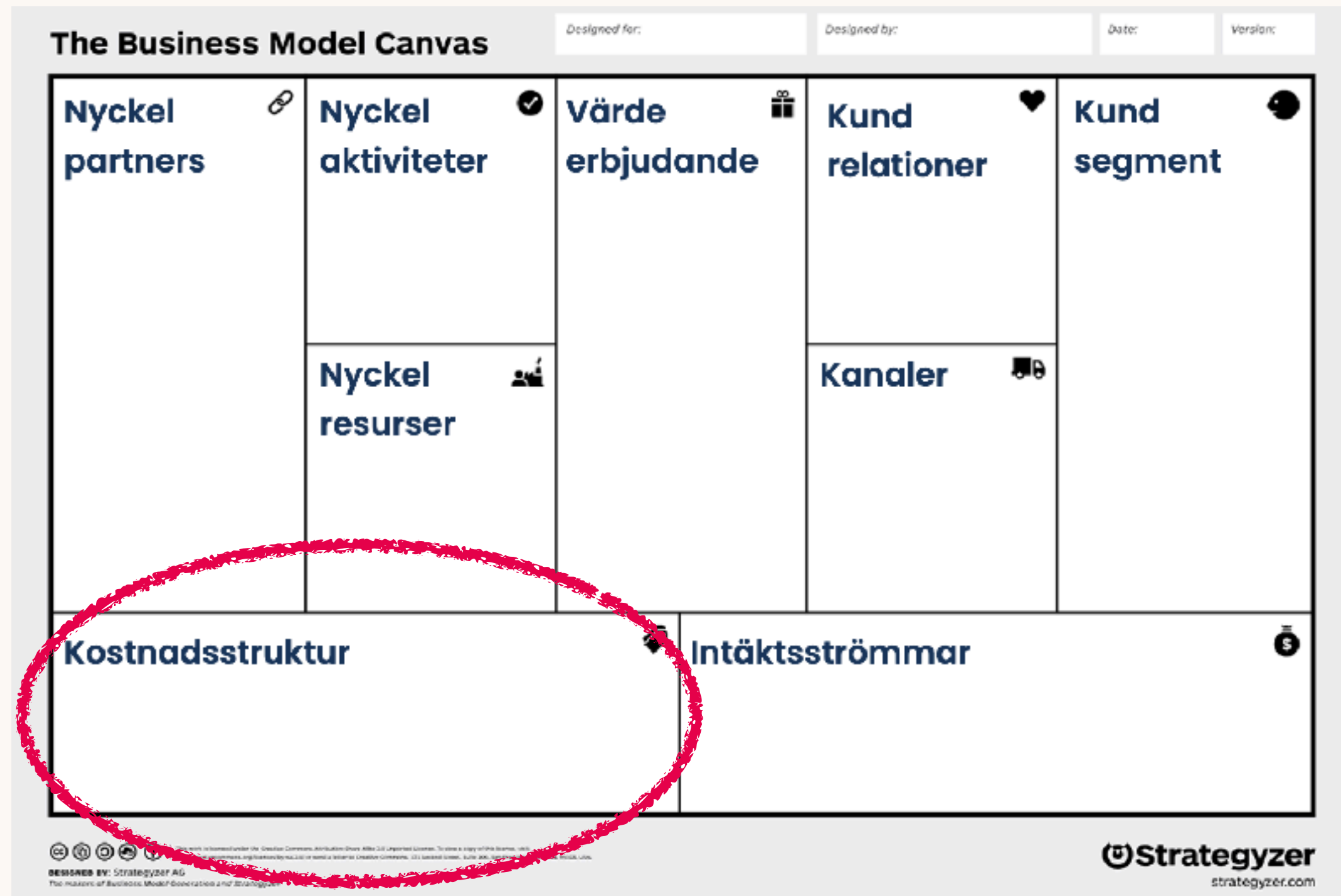
Affärsmodell – Nyckelresurser



Vilka resurser / tillgångar är avgörande för att leverera ert värdeerbjudande så att er affärsmodell fungerar?

”Plattform, listade objekt”

Affärsmodell – Kostnadsstruktur



Vilka är de största / viktigaste kostnaderna ni har för att leverera ert värdeerbjudande så att er affärsmodell fungerar?

”Plattform, marknadsföring, kundsupport, anställda”

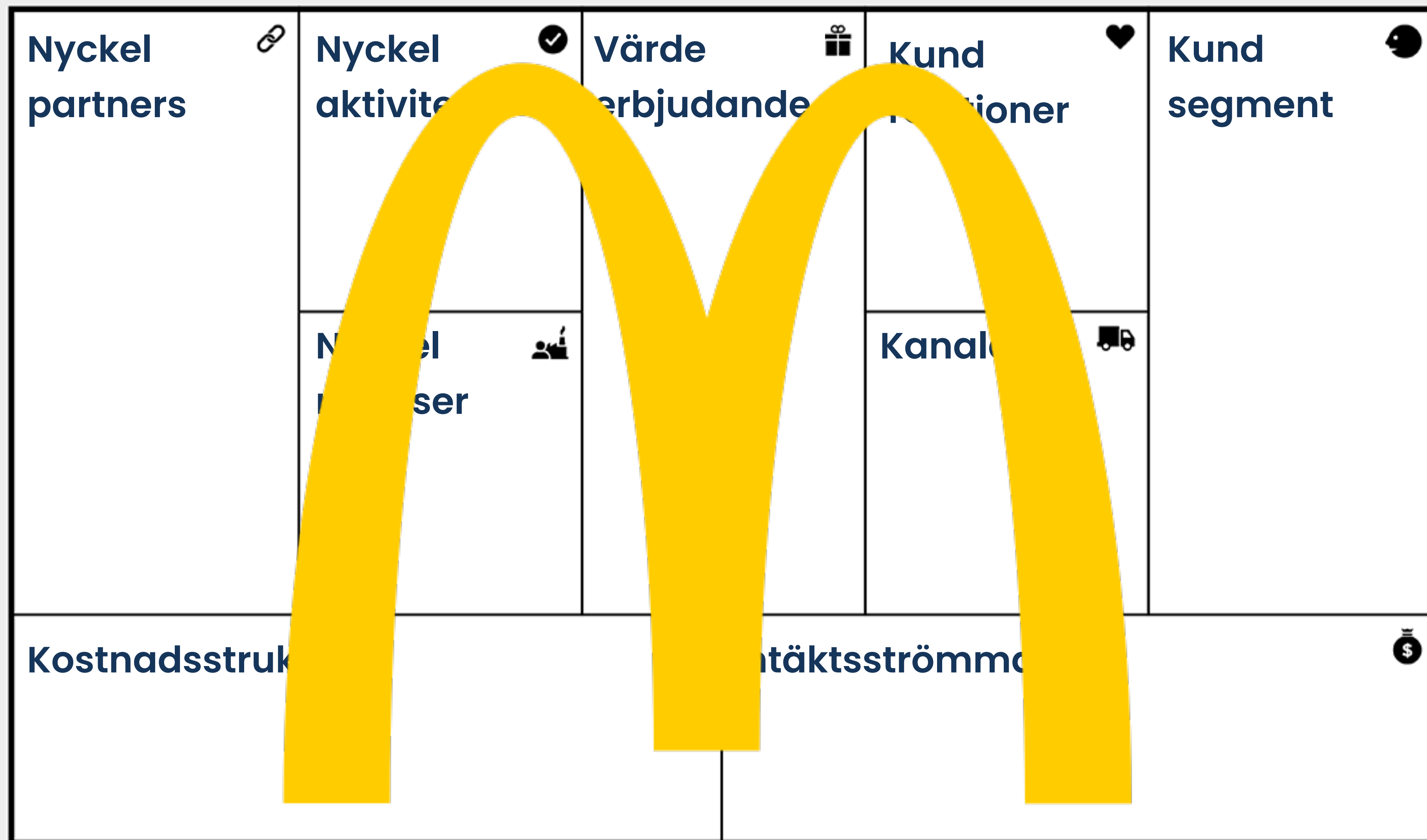
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



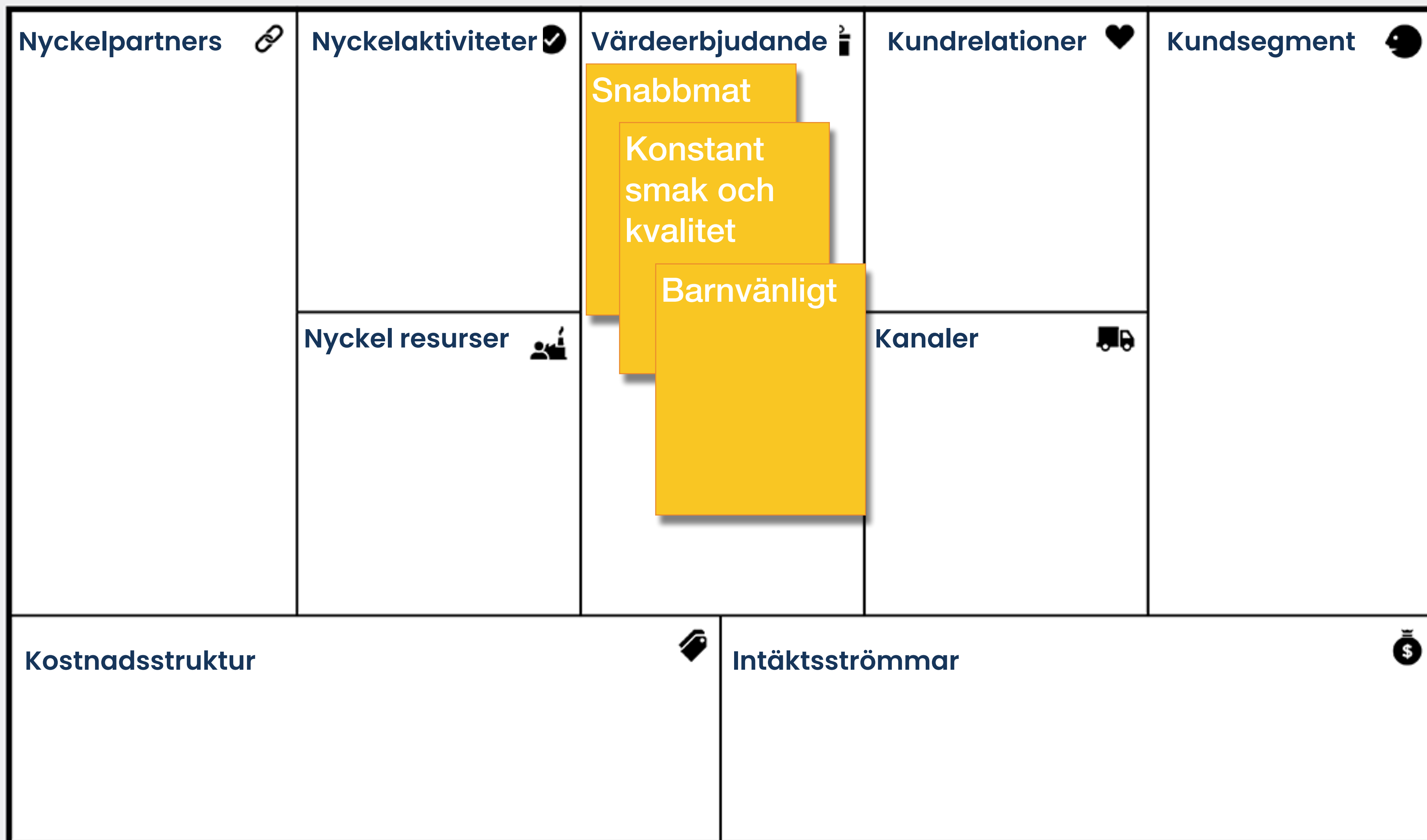
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



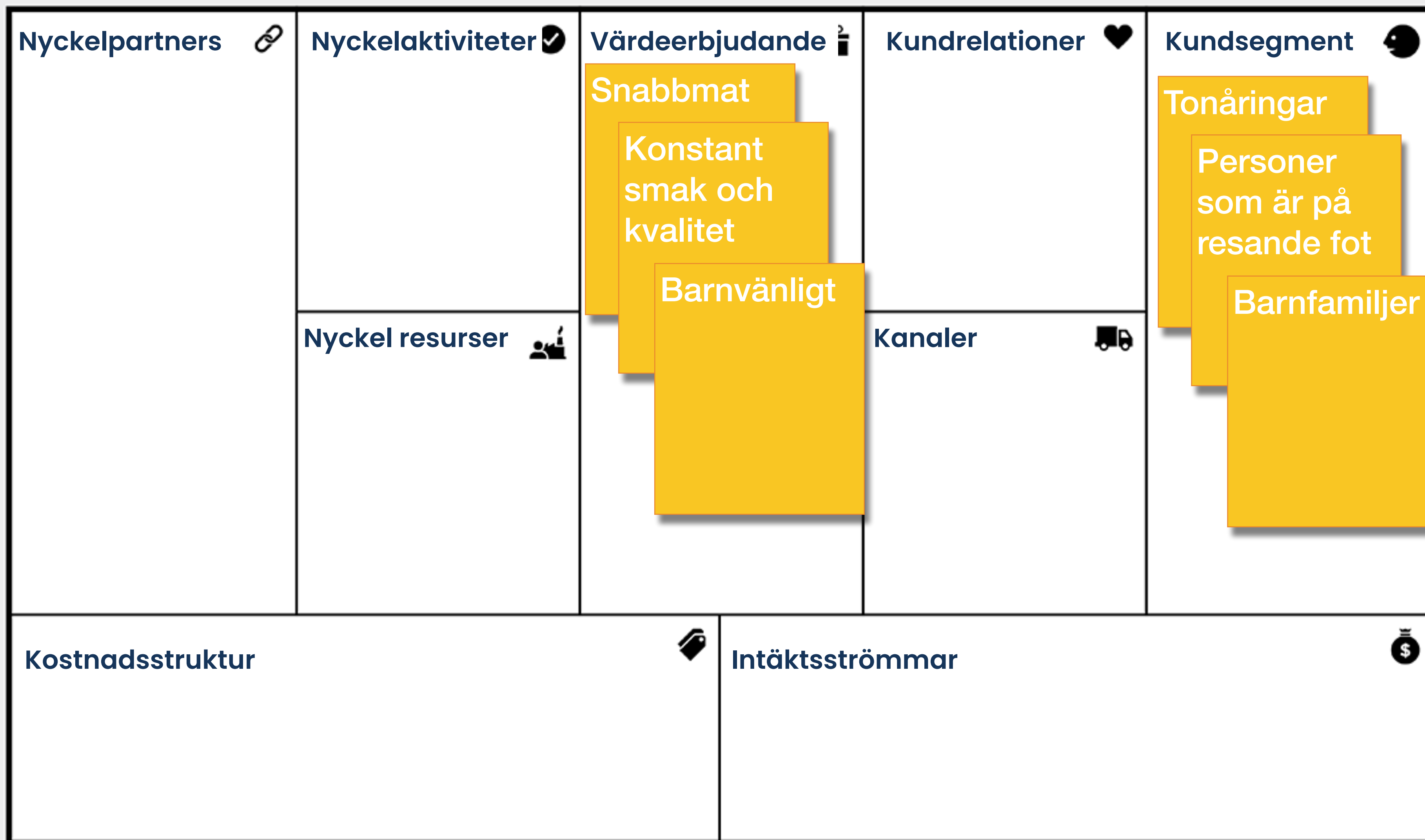
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



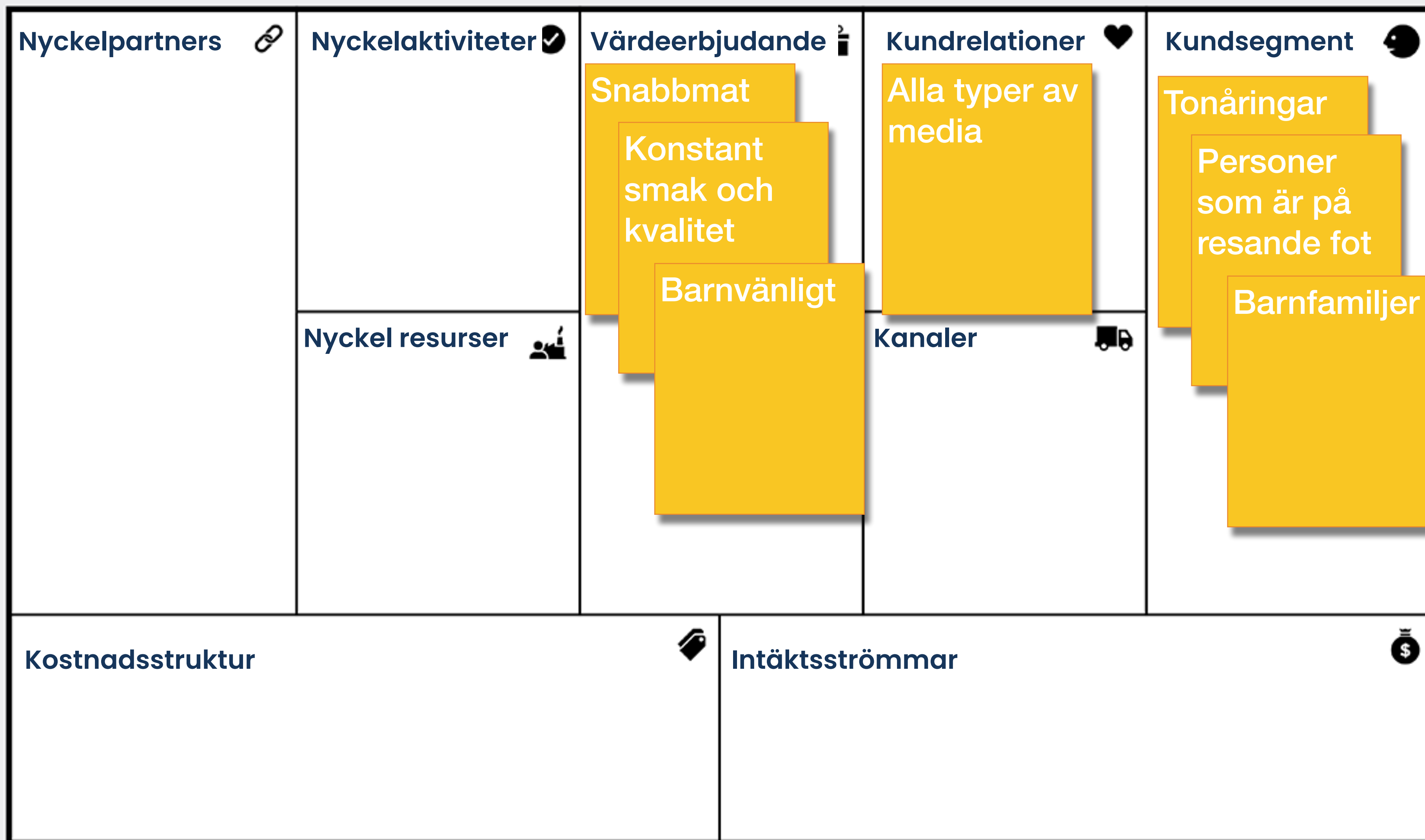
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



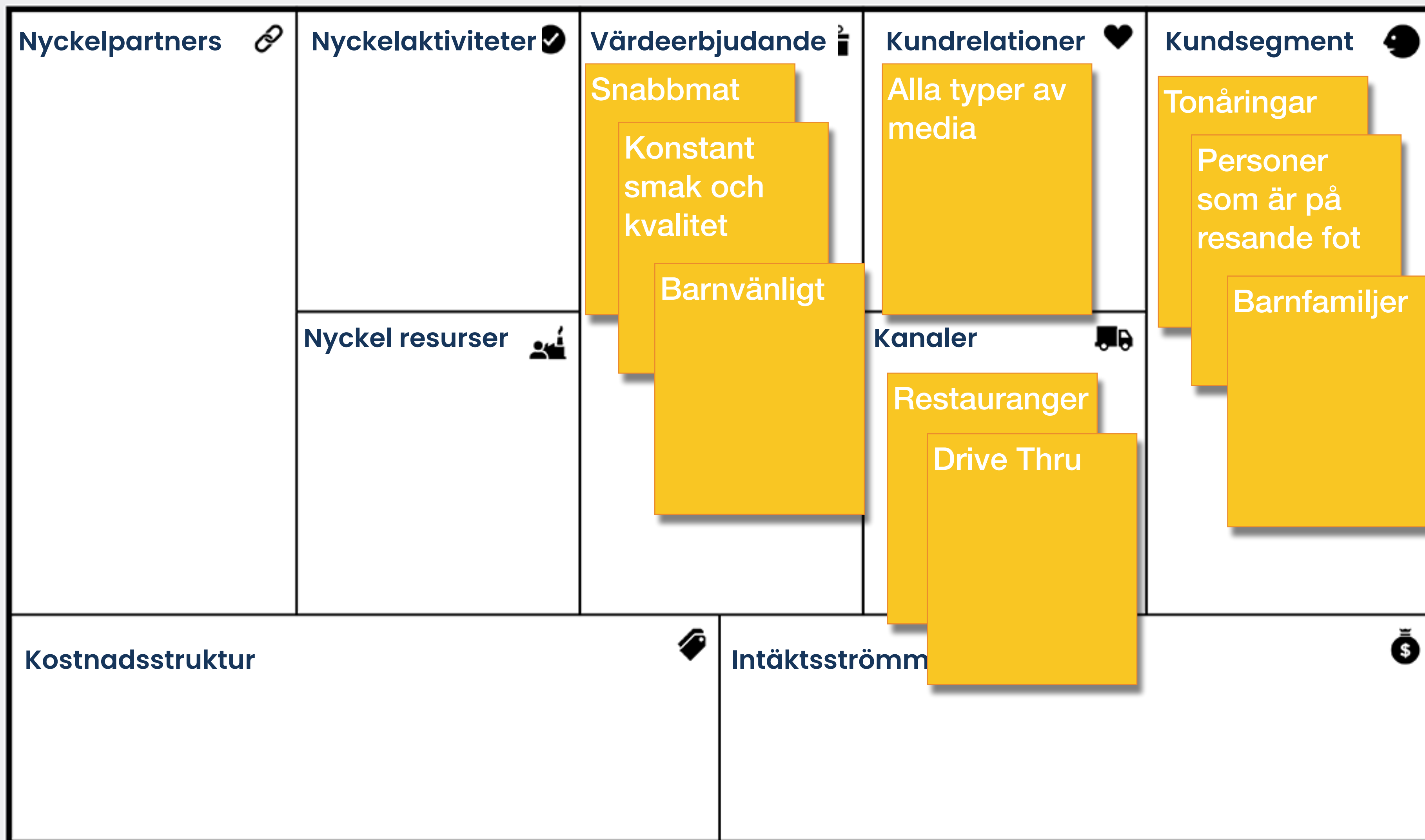
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



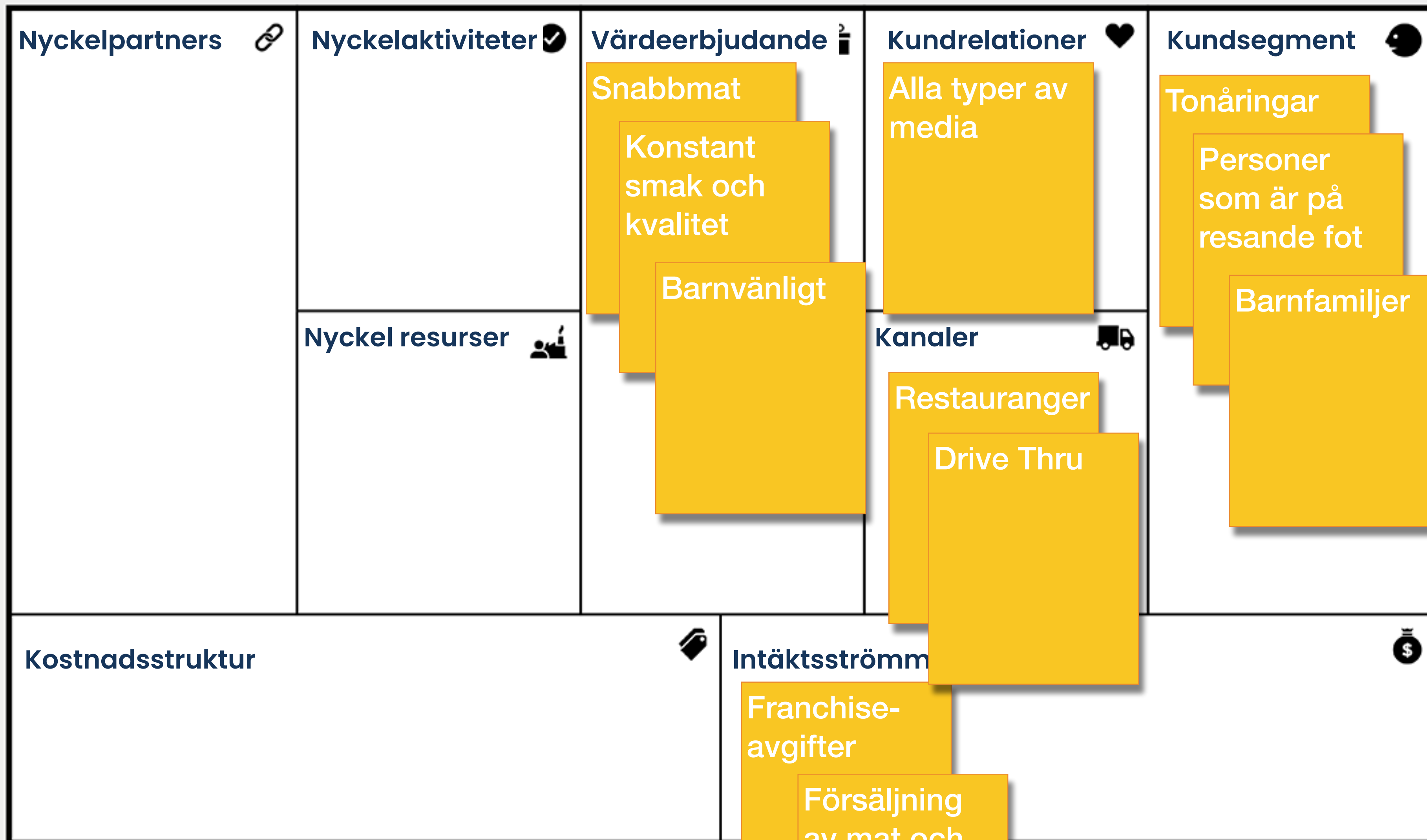
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



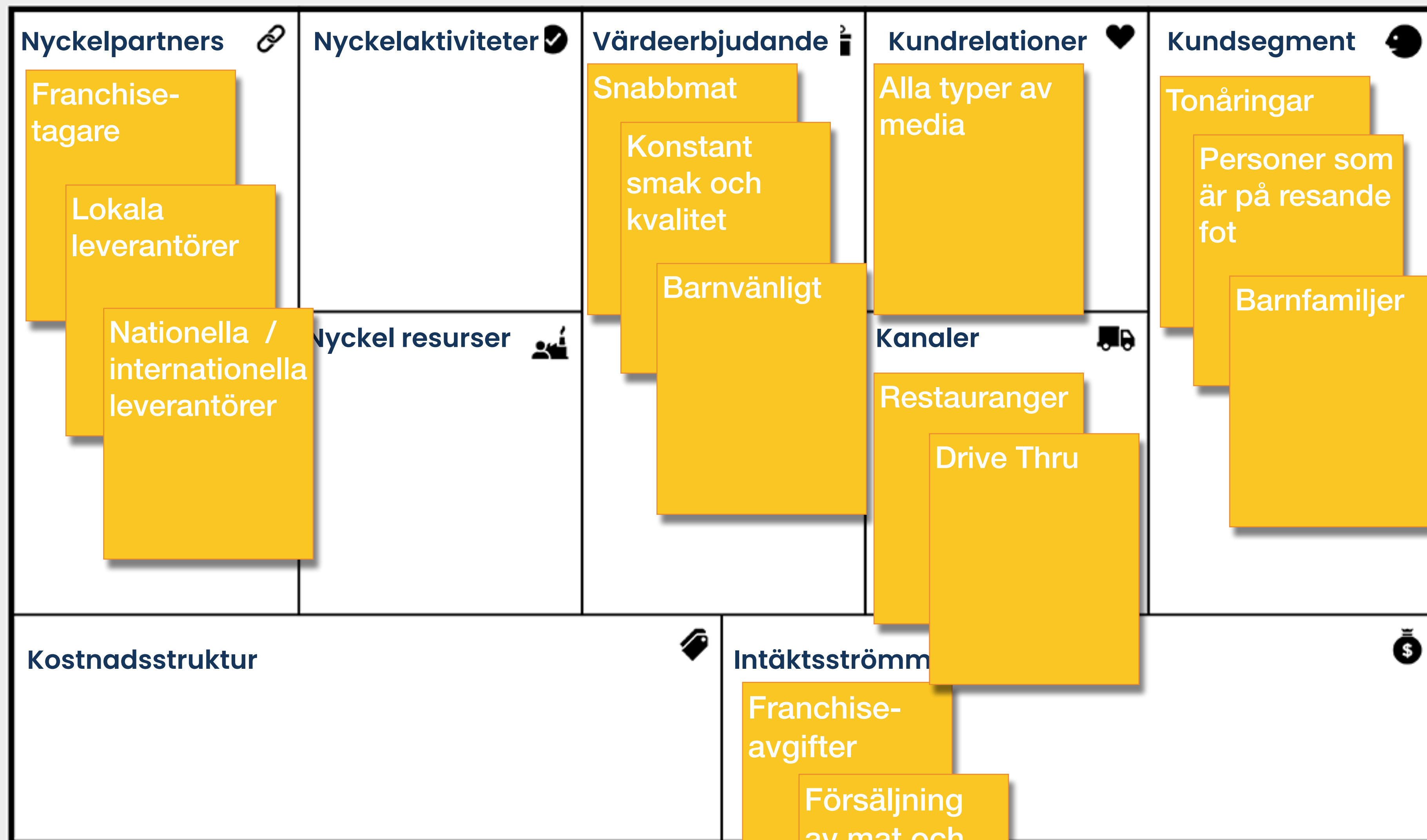
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



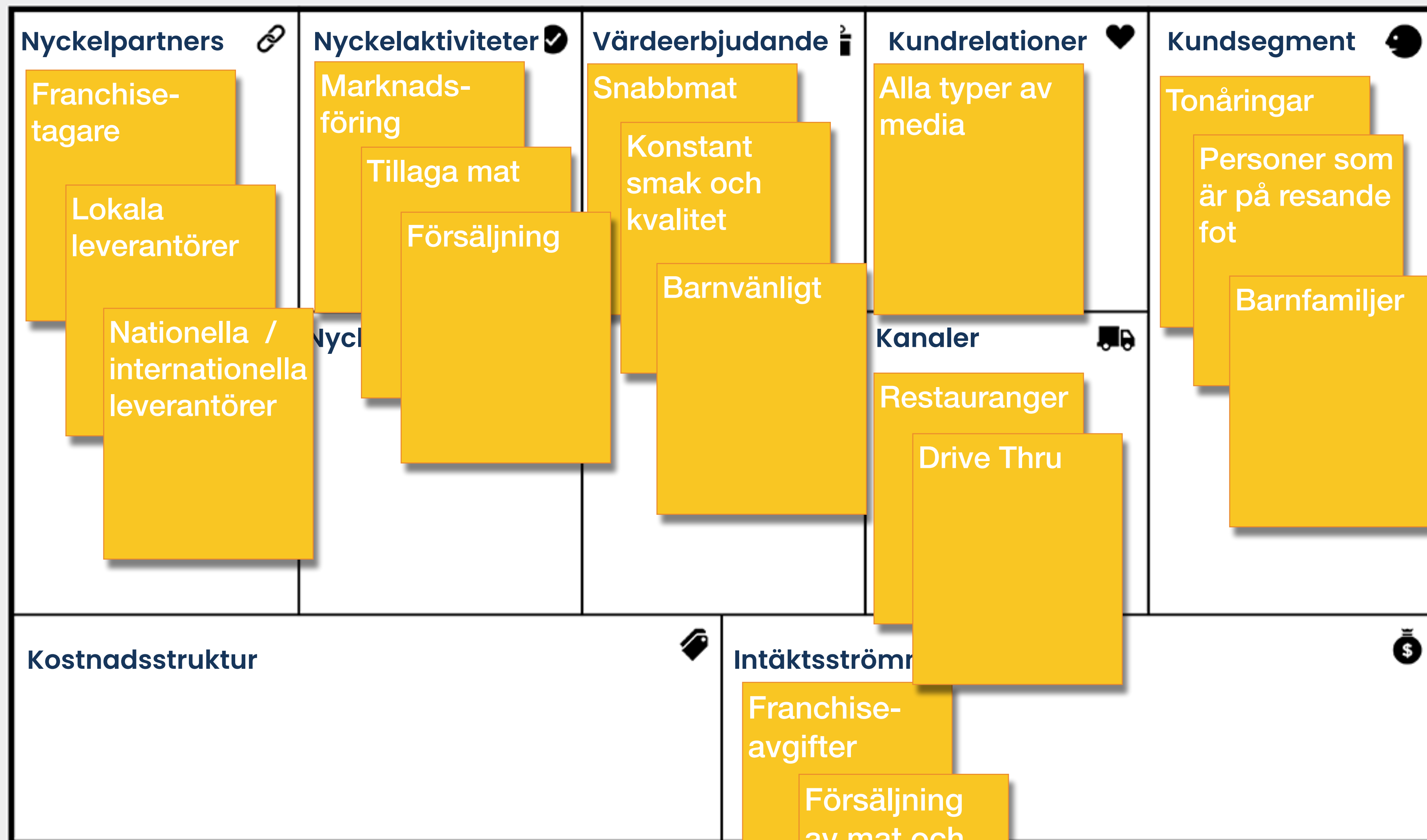
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



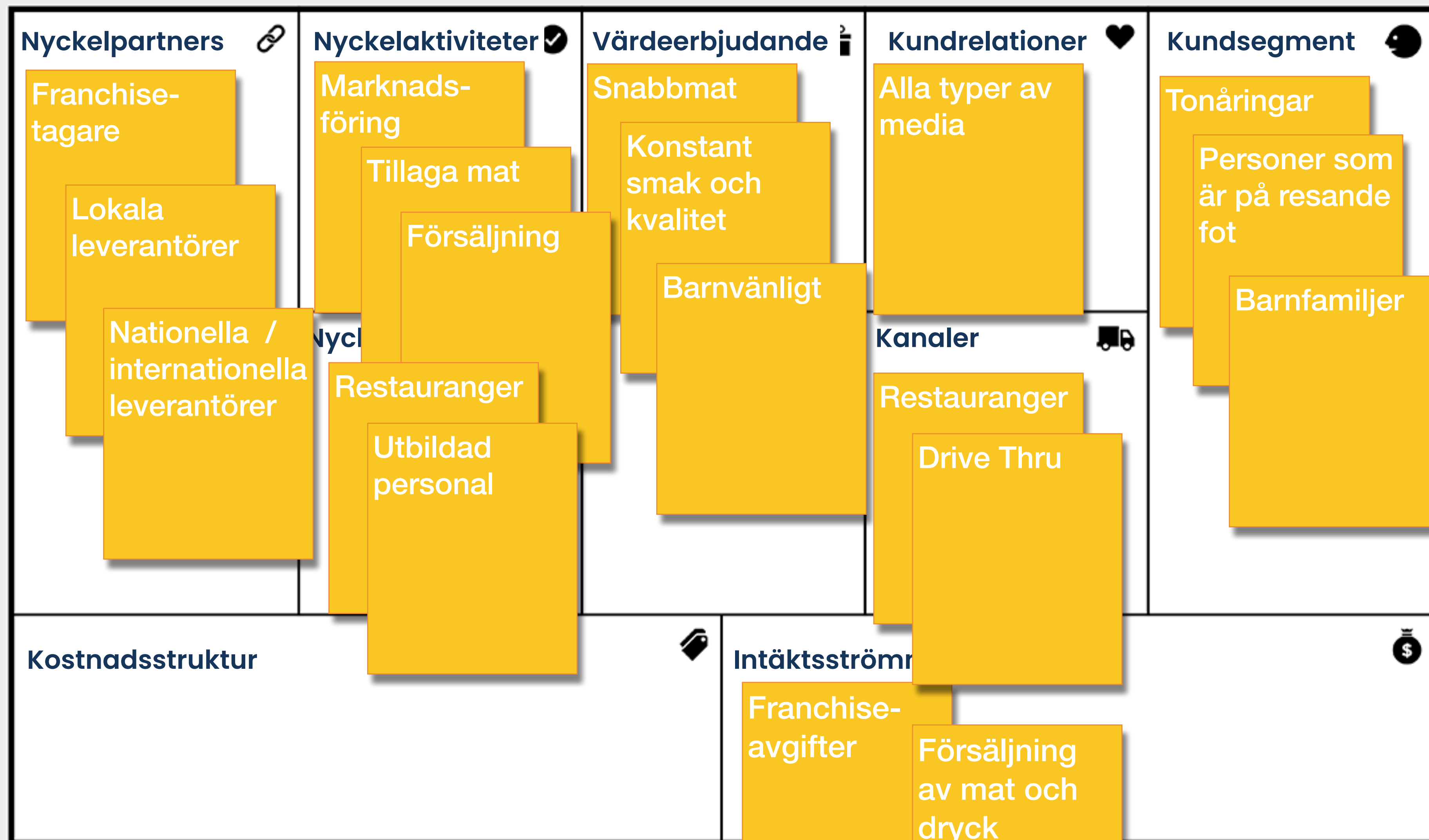
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



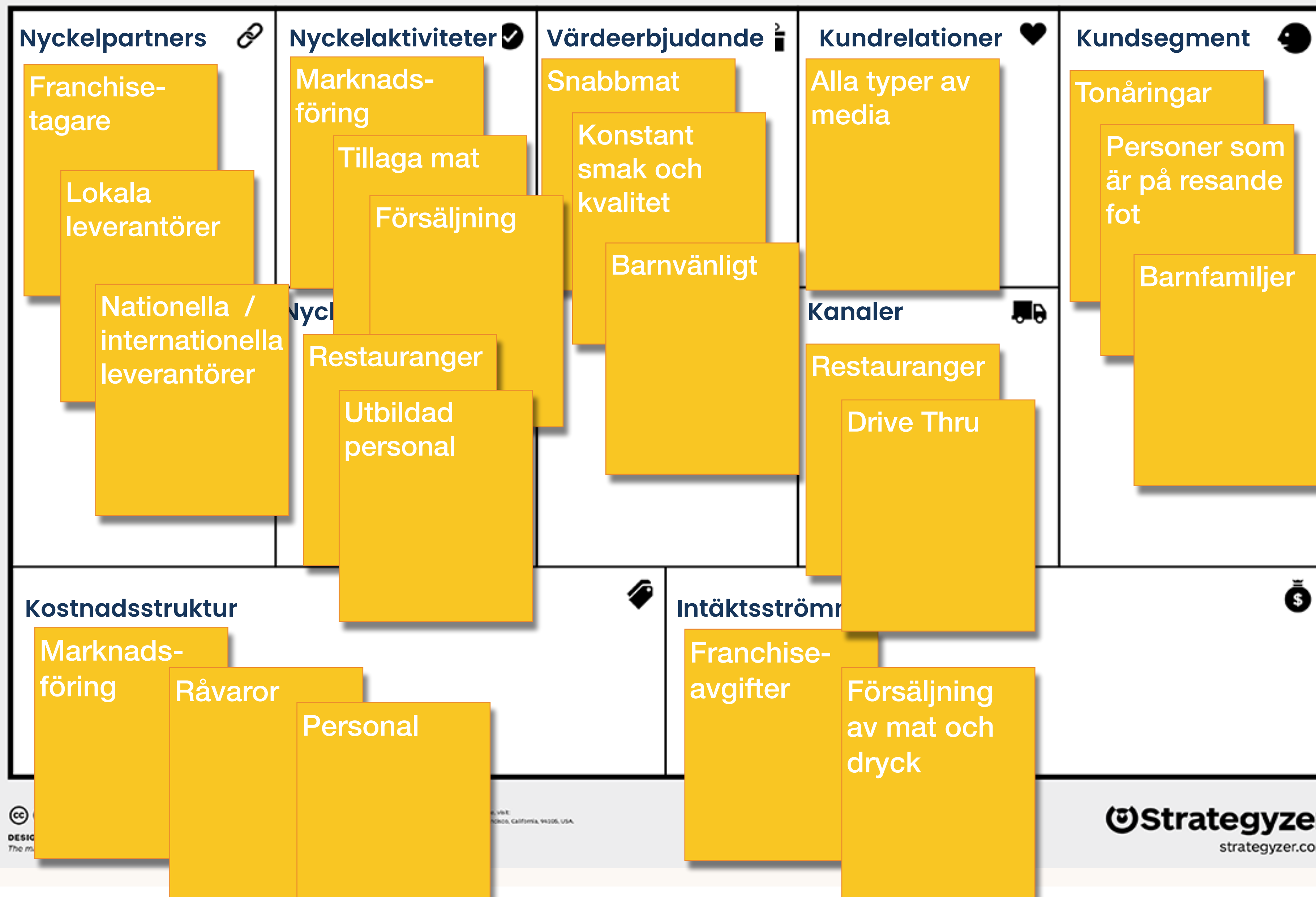
The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:



Frågor?



Ytterligare inspiration

Business Model Canvas

<https://www.strategyzer.com/library/the-business-model-canvas>

Value Proposition Canvas

<https://www.strategyzer.com/library/the-value-proposition-canvas>

Business Model Generation

<https://www.adlibris.com/se/bok/business-model-generation-9789144091525>

Value Proposition Design

<https://www.adlibris.com/se/bok/value-proposition-design-9781118968055>

The mom test

<https://www.adlibris.com/se/bok/the-mom-test-9781492180746>



Frida Professional

Med aktuell forskning och beprövad erfarenhet ger vi inspiration, kraft och nya idéer till utvecklingen av din organisation.

<https://fridautbildning.se/frida-professional/>

"Every system is perfectly designed to get the results it gets."

W. Edwards Deming



Tack



www.linkedin.com/in/carljosefsson/

Carl Josefsson

Entrepreneurship | Innovation | Change Management | Part time ski instructor - Love seeing people and ideas grow

Greater Gothenburg Metropolitan Area ·

Kontaktinformation

2 in följare · Fler än 500 kontakter



Dinnovate Academy

