



Gabriel Karlberg
Affärsutvecklare

**25 år som
entreprenör i
Sverige och
utomlands –
lärdomar och
medskick**



1

**Gör affärer överallt och när
som helst**



2

Lyft luren och använd brevlådan!



3

**Ditt personliga nätverk är dina
bästa kunder – var generös mot
andra det kommer tillbaka**



4

**Gå på en mässa eller seminarium
för att träffa andra och kom in i
paneler**



5

**Anpassa affären/avtalet efter
kunden och situationen
(förtroende räcker långt)**



6

Starta inte bolag med din bästis



7

Våga säga ja till nya möjligheter



8

**Var öppen för branscher du aldrig
tänkt tanken på**



Man behöver inte specialisera sig



10

Rekrytera bara på rekommendation



Entreprenör är inget livskall – men kan vara



Intraprenörskap – ett alternativ till att starta eget



Riskkapital är inte lika med framgångsrikt företagande



Våga stänga ner tidigt, men ha uthållighet när det krävs



Bli inte girig när du ska sälja ditt företag



Varmt tack för att ni har lyssnat!

